

2023



# Gomero 2023 Årsredovisning

Jan 2023 - Dec 2023





# Innehålls- förteckning

VD:n har ordet	4
Kort om Gomero & 2023 Highlights	6
SIPP highlights	8
Gomeroaktien	10
Hållbar tillväxt	12
Förvaltningsberättelse	20
Räkenskaper - Koncernen	29
Räkenskaper - Moderbolaget	33
Noter	38
Underskrifter	51
Revisionsberättelse	53





## Koncernen

### Sammanfattning perioden januari – december 2023

Nettoomsättningen ökade till 42 742 (40 356) tkr

Rörelseresultat på EBITDA-nivå uppgick till 2 495 (5 851) tkr

EBITDA-marginalen uppgick till 5,8 (14,5) %

Rörelseresultat på EBIT-nivå uppgick till 610 (3 770) tkr

EBIT-marginal uppgick till 1,4 (9,3) %

Periodens resultat uppgick till 553 (3 426) tkr

Periodens resultat per aktie uppgick till 0,1 (0,9) kr

Eget kapital per aktie ökade till 6,3 (6,2) kr

Uppgifter inom parentes avser föregående år

# VD:n har ordet

Under 2023 har vi fortsatt vår spännande tillväxtresa. Vårt hållbara erbjudande skapar värde för kunder, partner och ägare genom att leverera system, tjänster och hållbar innovation som bidrar till ett smartare energisystem.

Årsomsättningen uppgick till 42 742 tkr (40 356), en ökning med 6% jämfört med föregående år. EBITDA uppgick till 2 495 (5 851) tkr där EBITDA-resultatet jämfört med föregående år påverkas av bolagets satsningar inom försäljning och marknadsföring. Bedömningen är att satsningarna kommer att ge en positiv effekt på försäljningen under 2024.

## Gomero – en strategisk samarbetspartner

Vi hjälper våra kunder inom energisektorn att skapa långsiktigt hållbar ekonomisk tillväxt genom utveckling av system och tjänster för prediktivt underhåll. När samhället elektrifieras, nya hållbara energisystem byggs och befintliga elnät uppgraderas, utvecklas strategier för ett effektivt och förutsägbart underhåll.

– Vi bygger ett tillväxtbolag som arbetar kundnära med digitalisering samtidigt som det finns krav på långsiktig robusthet och hög IT-säkerhet. När kunder som Ellevio, Deutsche Bahn och Avacon fattar strategiska beslut att investera i vår plattform så blir det ringar på vattnet. Vår långsiktiga affärsmodell och värdeskapande över tid bygger en form av ambassadörsskap som stärker både oss som leverantör och våra partner runt om i världen.

## SIPP HUB - Viktig komponent i ett hållbart energisystem

Med SIPP har vi på Gomero under lång tid erbjudit kunder inom energisektorn uppkopplad utrustning som säkerställer funktionen för oljefångstgropar på transformatorstationer. Med den senaste SIPP-teknologin erbjuds nu kunderna nya möjligheter att utvecklas organiskt och över tid koppla upp ytterligare sensorer på sina stationer. Det gör det möjligt att på ett säkert sätt använda vår beprövade infrastruktur för att generera bättre beslutsunderlag genom insamling och analys av realtidsdata.

Precis som med din smarta elmätare hemma erbjöds det först en viktig funktion – att se din verkliga elförbrukning. De flesta av oss har nu uppdaterat till en ny elmätare som erbjuder nya funktioner, vilket ger dig möjlighet att vara proaktiv och koppla på fler hållbara och klimatsmarta lösningar för energieffektivisering.

Detta kan jämföras med vår SIPP HUB som erbjuder ny funktionalitet genom uppkoppling av ytterligare sensorer. Enligt våra kunder behövs hundratals nya sensorer på varje transformatorstation för att ta steget fullt ut till ett mer prediktivt underhållsarbete. Därmed ökar vår adresserbara marknad markant.

## Vår satsning på Customer Success börjar nu bära frukt

Vår affärsmodell och arbetssätt återspeglar kundens syn på värde - där hårdvara och uppkoppling blir en förutsättning för att kunna leverera data och insikter som gör viktig skillnad i vardagen och hur man arbetar.

Nyckeln här är att arbeta på ett mer modernt sätt med våra befintliga kunder. Därför har vi under det senaste året organiserat oss bättre kring vår långsiktiga affär. Vårt stora värde levereras över tid genom vidareutveckling av uppkopplad hårdvara och mjukvara. När vår infrastruktur används för insamling och analys, kan vi över tid organiskt skapa nya värdeerbjudanden och bygga vidare på affären med nya produkter – både hårda och mjuka.

Vi ser att detta är ett bättre och mer modernt sätt att arbeta än att försöka implementera stora komplexa lösningar som ska lösa allt på en gång. Risken är stor att den typen av projekt aldrig går i mål. Vi ser dessutom att våra redan etablerade kunder generellt sett är mer benägna att köpa ytterligare produkter eller uppgradera när de sedan tidigare har förtroende för Gomero som leverantör och det värde vi levererar över tid.

### Gomeros affärsmodell och arbetssätt återspeglar kundens syn på värde

Vår affärsmodell präglas av en långsiktig och nära relation med våra kunder. När SIPP-systemen är levererade och driftsatta genereras återkommande intäkter från abonnemang, serviceintäkter och en eftermarknad som består av reservdelar och uppdateringar. Våra installerade system måste ha en livslängd om 15 år med bibehållen funktion – men vi har visat att vi organiskt kan addera både funktionalitet och värde vilket expanderar vår affär över tid.

På de nio marknader där vi har etablerade kunder finns idag dryga 20 000 transformator- och mottagningsstationer. Med den senaste SIPP-teknologin mångdubblas vår adresserbara marknad. Med SIPP Hub möjliggör vi för våra kunder att koppla upp obegränsat antal sensorer per station för att kunna ta steget fullt ut till ett mer hållbart, effektivt och förutsägbart arbete med underhåll.

### Tack för 2023!

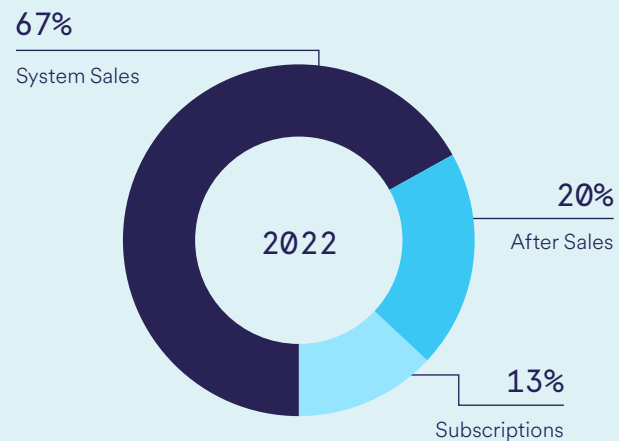
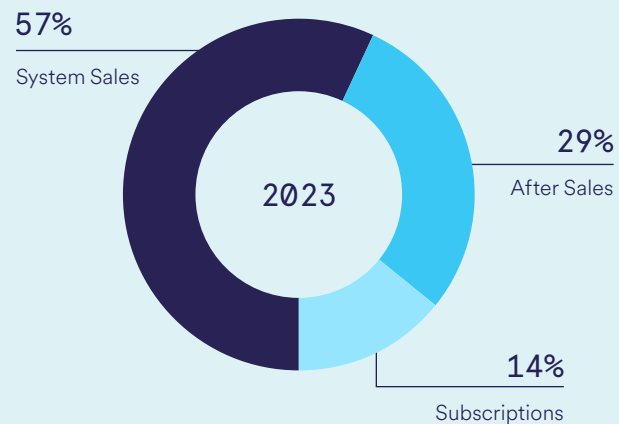
När vi summerar 2023 kan vi med stolthet konstatera att SIPP möjliggör prediktivt underhåll på fler transformatorstationer än någonsin. Vid utgången av året användes SIPP på 3 151 stationer fördelade på kunder i nio länder.

Jag vill också passa på att tacka både kunder och aktieägare för det förtroende som vi får. Jag vill dessutom tacka alla medarbetare som varje dag är med och bidrar till att vi på Gomero kan visa så positiva siffror för 2023. Jag är både stolt och glad över den nyfikenhet och det engagemang ni bidrar med på vår spännande tillväxtresa.

Vi följer naturligtvis det allmänna konjunkturläget och den bekymmersamma utvecklingen i vår omvärld. Även om läget snabbt kan förändras är den samlade bedömningen i dagsläget att dessa händelser inte påverkar vår affär.

/ **Jan-Eric Nilsson, VD och Koncernchef**

## Intäktsområden



Vår affärsmodell gynnas av ett lågt kundbortfall och präglas av en långsiktig och nära relation med kunderna. Samtliga intäktsområden främjas av kraven på att installerade system har en livslängd om 15 år med bibehållen funktion.

**System Sales** innefattar nyförsäljning av system.

**After Sales** innefattar serviceintäkter samt en eftermarknadsaffär som består av reservdelar och uppdateringar. Intäktsområdet ökar därmed i takt med att antalet installerade system ökar.

**Subscriptions** innefattar återkommande intäkter (SaaS) från abonnemang. Intäktsområdet ökar därmed i takt med att antalet installerade system ökar.

Eftersom digitaliseringskraven ökar och allt fler befintliga komponenter på transformatorstationen behöver kopplas upp, finns det ett växande behov av att arbeta mer med prediktivt underhåll. Vi erbjuder lösningar som är utformade för att hjälpa våra kunder att möta dessa utmaningar.

För ytterligare information: sida 20 – 21

# Kort om Gomero

5 kvinnliga  
medarbetare



10 manliga  
medarbetare

## Allmänt om verksamheten

Gomero Group AB (publ) är ett bolag som hjälper kunder inom energisektorn till en långsiktigt hållbar ekonomisk tillväxt genom utveckling av system och tjänster för prediktivt underhåll – en viktig strategisk fråga i energiomställningen. Med Gomerors uppkopplade produkter, sensorer och dataanalys ser vi till att underhållsarbetet kan optimeras samtidigt som man möter kraven på kostnadseffektivitet och hållbarhet.

Gomerors produkt SIPP™ är marknadsledande i Sverige och hjälper över hundra kunder i nio länder med digitalisering av underhållsprocesser på transformatorstationer. För kunderna innebär det ökad driftsäkerhet, minskade kostnader och bättre möjligheter att arbeta mer effektivt med sitt underhåll. Bland Gomerors kunder finns bland annat Ellevio, Vattenfall, Lede AS, Fingrid och Deutsche Bahn.

Koncernen, med säte i Göteborg, består av två helägda dotterbolag, Gomero Nordic AB och Gomero Pty. Ltd.

### Kort om SIPP™

Gomerors SIPP™ har under lång tid erbjudit kunder inom energisektorn uppkopplad utrustning som säkerställer funktionen för oljefångstgropar på transformatorstationer. Med den senaste SIPP™ teknologin erbjuds kunderna möjlighet att koppla upp ytterligare sensorer, och på ett säkert sätt använda Gomerors beprövade infrastruktur för att samla och analysera realtidsdata. Detta stöttar kunderna i övergången från det traditionella, schemalagda underhållet till ett tillståndsbaserat och mer prediktivt underhållsarbete.

# 2023 Highlights

Gomero Group i siffror

**42,7** mkr

Nettoomsättning

**6%**

Ökning jämfört med föregående år

**18,4** mkr

After sales & Subscription intäkter

**38%**

Ökning jämfört med föregående år

**≈ 76 miljoner**

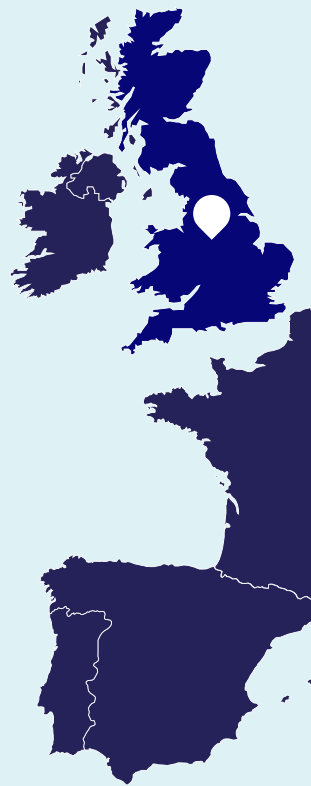
Insamlade och analyserade mätvärden

# SIPP Highlights

“

Vår affärsmodell präglas av en långsiktig och nära relation med våra kunder. När SIPP-systemen väl är levererade och driftsatta genereras återkommande intäkter från abonnemang, service-intäkter och eftermarknad under systemets hela livslängd om minst 15 år.

**Jan-Eric Nilsson, VD**



≈ **76 miljoner**

Insamlade och analyserade mätvärden



**6,321 st**

Förhindrade oljeutsläpp



**56,919 kg**

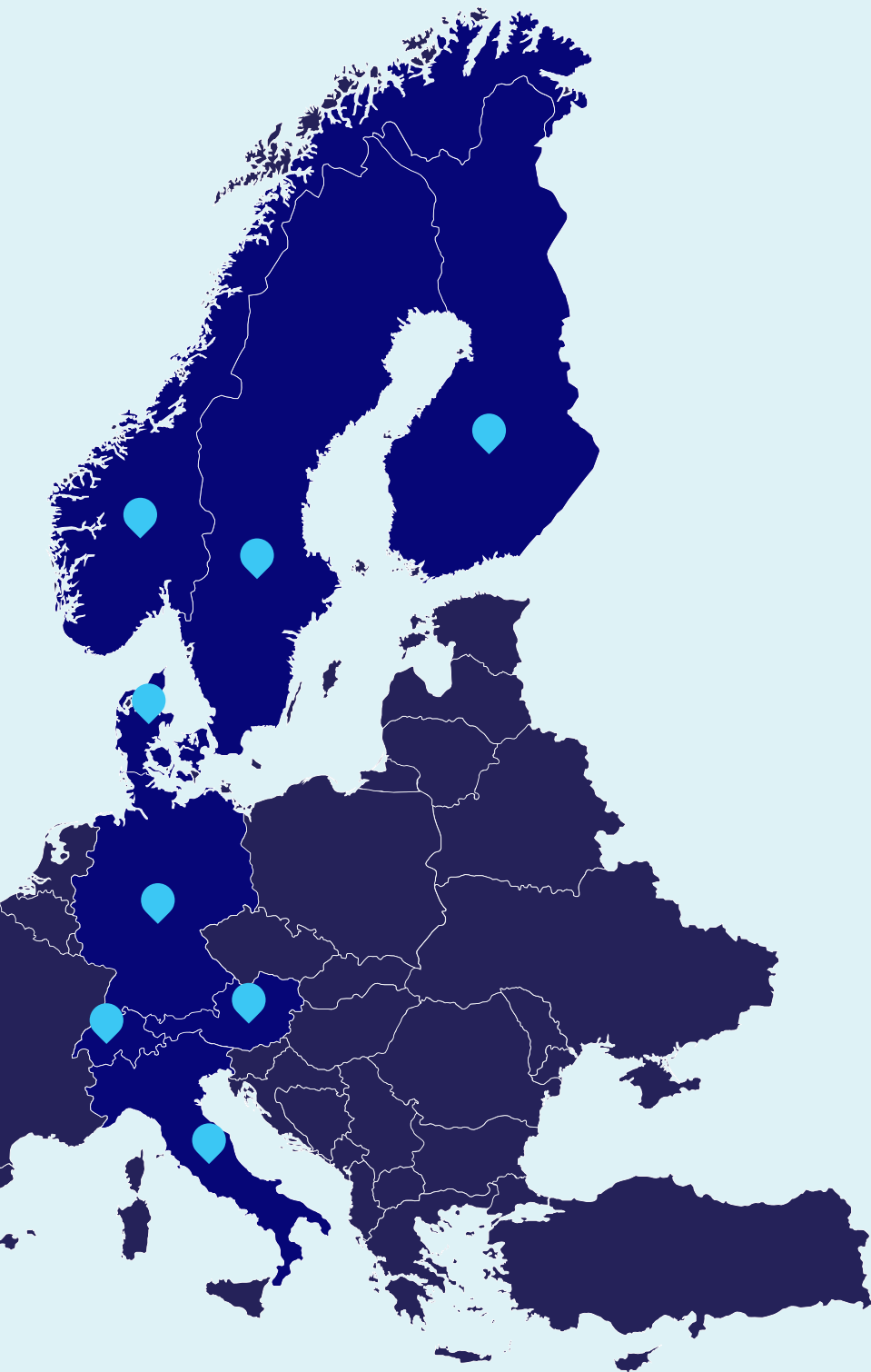
Reducerade Co2-utsläpp



**6,784 st**

Minskat antal besök i fält





9

Marknader med driftsatta system

113

Kunder med subscription

3151

Transformatorstationer där SIPP används för prediktivt underhåll

2742

Varav i Sverige



# Gomeroaktien

## Ägarbild

Den största ägaren i Gomero Group är Jan-Eric Nilsson, privat och genom bolag (Resight AB), som innehade 474 994 aktier motsvarande 12,0 % av kapital och röster per 31 december 2023. Näst största ägare är Black&White Ventures AB som innehade 470 896 aktier motsvarande 11,9 % av kapital och röster. Därutöver ägde iOWA Holding AB 444 446 aktier motsvarande 11,3 % av kapital och röster och Andrés Westerberg 332 950 aktier motsvarande 8,4 % av kapital och röster. De tio största ägarna i Gomero Group AB (publ) innehar sammantaget 66,4 % andel av kapital och röster och framgår av aktuell ägarlista per 31 december 2023.

Bolaget är ett s.k. avstämningsbolag vilket innebär att aktierna är papperslösa och registrerade hos Euroclear Sweden AB.

Aktiens kvotvärde (2023-12-31)

5,00 kr/aktie

Antal aktier

3 942 000 st

## Gomero Group Ägarförteckning

Ägare 31 december 2023	Antal Aktier	Antal Kapital	Andel Röster
Jan-Eric Nilsson & bolag	474 994	12,0%	12,0%
Black&White Ventures AB	470 896	11,9%	11,9%
iOWA Holding AB	444 446	11,3%	11,3%
Andrés Westerberg	332 950	8,4%	8,4%
Avanza Pension	289 006	7,3%	7,3%
Kjell Nilsson	180 000	4,6%	4,6%
Jörgen Hentschel & Magnus Greko via bolag	143 426	3,6%	3,6%
Johan Rask & bolag	140 575	3,6%	3,6%
Christer Jansson	76 901	2,0%	2,0%
Johnas Lindblom & bolag	66 011	1,7%	1,7%
<b>Summa 10 Största Ägarna</b>	<b>2 619 205</b>	<b>66,4%</b>	<b>66,4%</b>
Övriga Ägare	1 322 795	33,6%	33,6%
<b>TOTALT ANTAL AKTIER</b>	<b>3 942 000</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>

Källa: Euroclear, Styrelsen

# Långsiktiga nära kundrelationer skapar hållbar tillväxt

På ett mindre tillväxtbolag som erbjuder produkter och tjänster på en utpräglad global marknad kan det vara lockande att fokusera på nykundsbearbetning – de potentiella kunderna är många och behoven enorma. På Gomero är vi övertygade om att tillväxten skapas genom en kombination av nykundsbearbetning och samtidigt arbete med stort fokus på våra befintliga kunder. I dag vet vi att ”customer success” och det som händer efter den initiala affären är det som gör stor skillnad.

Befintliga kunder har redan visat sin lojalitet genom att välja våra produkter och tjänster, ofta under en längre tid. Genom att fortsätta leverera kvalitet och service som överträffar deras förväntningar, ökar vi utsikterna att de fortsätter att välja Gomero. Det skapar en stabil intäktsström och minskar kostnaderna för tillväxt över tid.

Det som traditionellt kallas för ”eftermarknad” och ”abonnemang” blir i Gomeros fall det centrala – en långsiktig löpande affär med goda möjligheter att öka värdet, både för våra kunder och för Gomero. Det gäller särskilt på en marknad som bara är i början av en mycket stor omställning och där våra produkter och tjänster har goda förutsättningar att bli nyckelkomponenter. När elnät och infrastruktur ska moderniseras och bli mer uppkopplade är SIPP, SIPP Node och SIPP Hub möjliggörare.


Tanken att den långsiktiga löpande affären är central är naturligtvis inte unik för Gomero. General Electric, Siemens, Schneider Electric och ABB är några exempel på företag inom industriella sektorer som använder olika prenumerationsmodeller. Genom dessa erbjuds övervakning, underhåll och tjänster som stödjer den långsiktiga driftsäkerheten och prestandan för deras utrustning.

## Fyra exempel på hur Gomero kan växa genom nära samarbete med kunderna:

1. Det första och vanligaste sättet är att växa med befintliga produkter, det vill säga ”mer av samma”. I Gomeros fall arbetar vi för att ta det ett steg till och förstärka den processen genom att bli en naturlig del av bredare strategiska utställningar hos kunderna. Till exempel att större elnätsbolag på högre nivå bestämmer sig för att SIPP Node ska installeras överallt på berörda enheter.
2. En annan möjlighet finns i det som ibland kallas för ”up-sell”. Det innebär att man skapar nya värdeerbjudanden och driver på affären med nya produkter. Etablerade kunder är generellt sett mer benägna att köpa ytterligare produkter eller uppgradera till dyrare alternativ när de har förtroende för vårt varumärke och den service vi tillhandahåller. I Gomeros fall skulle det kunna vara SIPP Hub, olika slags sensorer och nya mjukvarumoduler.
3. Ett tredje exempel, som framför allt möjliggörs av mjukvara, är att företagets produkt hela tiden blir bättre. Det kan exempelvis göras genom att lägga till ny funktionalitet och observerbarhet som erbjuder användarna tillgång till fler och bättre beslutsunderlag. I takt med att kunden använder fler funktioner och mer data kan priserna justeras.
4. Till sist är traditionell merförsäljning genom specifika projekt, konsulttjänster och service fortsatt en naturlig del av Gomeros verksamhet

Gomeros kundnära relation och långsiktiga affärsmodell bygger goda referenskunder som tillför värde i vår bearbetning av både nya och befintliga kunder runt om i världen.





## Två viktiga mätetal som påverkar utvecklingen


Inom SaaS (Software as a Service), ett område där Gomero till stor del befinner sig, pratar man om kvoten av två viktiga mätetal: LTV ("lifetime value", det vill säga livstidsvärdet för en kund) och CAC ("customer acquisition cost", alltså kostnaden för att sälja).

Livstidsvärdet för en kund är beroende av flera faktorer, dels hur långt kontrakt vi har med vår kund och hur länge de förblir kunder. I Gomeros fall finns flera exempel på samarbeten som sträcker sig över mer än 15 år. Dels handlar det om hur mycket nytt värde vi kan addera under systemets livslängd. Här har Gomero hittills visat ett starkt track record genom att exempelvis erbjuda SIPP, SIPP Hub och bygga på med mjukvara ovanpå dessa produkter. Genom att förstå och maximera livstidsvärdet kan vi fokusera på att behålla och öka värdet av befintliga kunder.

Vad gäller kostnaden för att sälja och bearbeta kunder

blir den generellt sett lägre om vi som leverantör har en löpande dialog med både användare och rätt beslutsfattare. Med en intern organisation som arbetar med fokus på proaktiv "customer success" snarare än en reaktiv eftermarknadsbearbetning har Gomero lagt en god grund för tillväxt.

I Gomeros fall arbetar vi aktivt med nyförsäljning hos befintliga kunder samtidigt som vi säkerställer att våra tjänster utvecklas för att skapa mer värde över tid. Vi vet att lojalitet lönar sig och att nöjda kunder är de bästa ambasadörerna för vårt varumärke. Det förutsätter samtidigt att vi är lyhörda för våra befintliga kunders behov och önskemål. Genom långa och nära relationer kan vi utveckla och justera våra produkter för att bättre passa marknadens krav. Att prioritera livstidsvärde och våra kunders framgång är inte bara avgörande för att vår tillväxt, det är också en investering i långsiktig hållbarhet och konkurrenskraft.





## Kunderna ser också möjligheterna

Gomeros befintliga kunder har i dag totalt cirka 20 000 transformatorstationer som i de flesta fall står inför att kopplas upp med betydligt fler sensorer. Med SIPP Hub får användarna möjlighet att koppla in dessa sensorer, och på ett säkert sätt använda Gomeros beprövade infrastruktur för att samla in och analysera mer data som ger bättre beslutsunderlag och ett effektivare arbetssätt. I förlängningen möjliggör det ett smartare underhåll och en ökad elektrifiering av samhället.

Ett par av våra mångåriga kunder som sett möjligheterna med SIPP är Ellevio och Avacon Netz GmbH, ett dotterbolag till E.ON.

## Lyckat innovationsprojekt hos Ellevio

För att få snabb och säker tillgång till data från kritisk utrustning på transformatorstationer har Ellevio genomfört ett innovationsprojekt med Gomeros senaste teknologi SIPP Hub. Det aktuella innovationsprojektet var inledningsvis avgränsat till mätning och övervakning av SF6-gas men har sedan installationen i juli 2022 nu utökats till insamling av väderdata samt data från temperatur- och luftfuktighetssensor i batterirummet.

– Det är förstås en stor fördel när webbgränssnittet och kommunikationsplattformen i form av SIPP Hub finns på plats. Det gör att en utbyggnad inte behöver bli ett nytt krävande projekt. I stället blir det väldigt enkelt och kostnadseffektivt att lägga till fler sensorer för fler användningsområden där vi får snabb och säker tillgång till olika mätvärden i fält, säger Mattias Airiman, Analyses and Strategy Manager, Network Operation, Ellevio.

– Genom att godkänna Gomeros plattform för insamling av data behöver vi inga tidskrävande valideringsprocesser för att koppla upp ytterligare komponenter, internt benämns det till och med som "Gomero-data". Vi är i ett skede där vi vill koppla upp allt fler enheter för att snabbt kunna ta rätt prediktiva beslut baserat på insamlad data. Då är det extra viktigt att det är enkelt att kunna montera fler sensorer och mätpunkter på våra apparater som kan samla in data för prediktiva analyser, fortsätter Mattias Airiman.



# Fördelarna med SIPP

## Avacon ser fördelarna med SIPP

Avacon Netz GmbH, ett dotterbolag till E.ON och ett av de största regionala energiförsörjnings-företagen i Tyskland har sedan år 2021 använt Gomerors kontrollutrustning SIPP. Resultatet är tydligt och har bland annat inneburit ökad funktionssäkerhet och möjlighet att arbeta med ett mer prediktivt underhållsarbete vid Avacons transformatorstationer.

– Det är viktigt för oss att ha en partner som Gomero. Deras SIPP har de tekniska godkännanden som krävs samtidigt som företaget har kapacitet och kompetens att vidareutveckla och anpassa systemet efter olika behov. SIPP Node ger oss också den nödvändiga friheten att använda våra medarbetare för komplexa uppgifter som inte kan automatiseras. Genom att använda SIPP Node får vi också en högre och mer konsekvent noggrannhet i provtagningen vilket stärker miljöskyddet ytterligare, säger Heiko Kreye, projektledare på Avacon.

De senaste åren har den tyska marknaden fått en betydligt mer positiv inställning till den typen av molntjänster som Gomero tillhandahåller och som analyserar data från SIPP. Många produktbolag tittar idag på möjligheten att skapa IoT-plattformar som samlar in data från mängder av uppkopplade enheter och hitta en abonnemangsbaserad affärsmodell. Till skillnad från dessa har Gomero redan gått igenom den processen och har i dag en fungerande och väl etablerad affär.

– I Tyskland behövs godkännande från institutet för byggteknik (DiBt) för att använda den här typen av utrustning. SIPP Node uppfyller de högt ställda kraven och kan därför användas av oss utan att det krävs ytterligare godkännanden. För att vi ska få full utväxling på systemet ser vi samtidigt att arbetet med att integrera SIPP med transformatorstationernas övriga IT-infrastruktur behöver fortsätta, avslutar Heiko Kreye.

# Prenumerations- och servicebaserade affärsmodeller

Inom tyngre industriella sektorer ser vi ett flertal exempel på företag som använder prenumerationsmodeller för att stödja löpande övervakning eller underhåll av sin levererade utrustning.

## **General Electric – Erbjuder avancerad övervakning för sina industriella produkter:**

Genom att använda sensorer och dataanalys övervakar de kontinuerligt utrustningen och erbjuder prenumerationsbaserade tjänster för att förutsäga och förebygga eventuella fel innan de inträffar.

## **Rolls-Royce – Erbjuder övervakning och underhåll av deras flygplansmotorer:**

Rolls-Royce erbjuder en prenumerationsbaserad tjänst för flygplansmotorer. Det inkluderar övervakning, underhåll och reparation av deras flygplansmotorer. Genom att erbjuda en kontinuerlig tjänst och övervakning hjälper de flygbolag att optimera prestanda och minska driftavbrott.

## **Schneider Electric – Erbjuder övervakning och underhåll av industrialäggningar:**

Genom att använda sensorer och molnbaserad teknik övervakar de tillståndet för utrustning, vilket möjliggör förebyggande underhåll. Kunder kan prenumerera på dessa tjänster för att säkerställa driftskontinuitet.

## **ABB Ability™ - Erbjuder övervakning och optimering av industriella motorer:**

ABB erbjuder digitala lösningar där de använder sensorer och digital teknik för att övervaka och optimera prestanda för industriella motorer. Prenumerationsmodeller kan inkludera tjänster för fjärrövervakning, underhåll och analys.

## **Gomero - Erbjuder övervakning för prediktivt underhåll i transformatorstationer**

Dessa exempel visar hur allt fler företag inom tyngre industriella sektorer använder prenumerationsmodeller för att erbjuda övervakning, underhåll och tjänster som levererar kundnytta i form av ökad driftsäkerhet och förbättrad prestanda för deras utrustning.

Med stöd från ovan stärks vår affärsmodell som kombinerar investering i SIPP HUB som möjliggör uppkoppling av valfria sensorer med tillhörande prenumerations-tjänster. Insamling och analys av data skapar kundnytta oberoende av märke eller ålder på komponenterna som kopplas upp på stationen.





# Varför är affärsmodellen attraktiv?

## 1. Mångfald av intäktskällor:

Affärsmodellen erbjuder flera intäktskällor, inklusive försäljning av fysiska enheter, prenumerationsbaserade tjänster för molnlagring eller premiumfunktioner, samt möjligheten till uppgraderingar och tillbehör. Detta skapar en stabil och diversifierad inkomstkälla.

## 2. Långsiktig kundrelation:

Genom att erbjuda kontinuerliga uppdateringar, support och möjligheter till uppgraderingar över tid skapar företaget långsiktiga relationer med sina kunder. Detta kan leda till upprepade köp och ökad kundlojalitet.

## 3. Plattforms- och ekosystemeffekter:

Genom att erbjuda en plattform för integration av olika smarta enheter och tjänster skapar företaget ett ekosystem. Detta lockar både kunder och tredjepartsutvecklare, vilket kan leda till en ökad användarbas och fler möjligheter för innovation.

## 4. Datainsamling och analys:

Smarta ekosystem för hemmet samlar in användardata om användarbeteenden och preferenser. Genom att analysera denna data kan företaget förbättra sina produkter, skräddarsy tjänster och fatta strategiska beslut baserat på insikter om kundbeteende.

## 5. Mervärdestjänster och prenumerationer:

5. Mervärdestjänster och prenumerationer: Företaget kan erbjuda mervärdestjänster som molnlagring, avancerade säkerhetsfunktioner eller andra premiumtjänster genom prenumerationer. Dessa tjänster genererar löpande intäkter och kan öka kundens engagemang.

## 6. Skalbarhet och global räckvidd:

Ett smart system har potential att vara skalbart och nå användare globalt. Eftersom teknologianvändning och efterfrågan på smarta tjänster ökar internationellt, kan företaget utnyttja globala marknader och skapa en bred kundbas.

## 7. Teknologisk innovation:

Affärsmodellen bygger på teknologisk innovation och förmågan att ligga i framkant av den snabbt föränderliga teknologiska utvecklingen inom IoT (Internet of Things) och smarta hem. Detta ger företaget konkurrensfördelar och möjligheter att differentiera sig från konkurrenterna.

Sammanfattningsvis skapar affärsmodellen för smarta system attraktiva möjligheter genom att kombinera olika intäktsströmmar, bygga långsiktiga kundrelationer, dra nytta av ekosystemeffekter och nyttja teknologisk innovation för att möta kundernas behov och förväntningar.

Nyckeltal per aktie SEK (koncernen)	2023	2022	2021	2020	2019
EBITDA per aktie	0,63	1,48	0,71	0,77	0,43
Resultat per aktie	0,14	0,87	0,19	0,07	0,16
Eget kapital per aktie	6,3	6,2	5,3	5,1	5,0
Utdelning per aktie	0,00*	0,00	0,00	0,00	0,00
Antal aktier	3 942 000	3 942 000	3 942 000	3 942 000	3 942 000

\*) Enligt styrelsens förslag

## Utdelningspolicy

Gomero Group befinner sig i en expansionsfas och prioriterar därav att återinvestera vinstmedel i verksamheten.

Gomero Group målsättning är att lämna utdelning när omständigheterna tillåter.

## Finansiella mål

Organisk tillväxt	15%
EBITDA Marginal	15%
Nettoskuld / EBITDA	2 ggr

## Finansiell kalender

Finansiella Rapporter	Period	Publiceringsdatum
Delårsrapport Q1	januari - mars 2024	tisdag 7 maj 2024 08:30
Årstämma	året 2023	onsdagen 15 maj 2024
Delårsrapport Q2	januari - juni 2024	fredag 19 juli 2024 08:30
Delårsrapport Q3	januari - september 2024	tisdag 5 november 2024 08:30
Bokslutskommuniké 2024 Q4	januari - december 2024	torsdag 20 februari 2025 08:30



gomero™

20  
23

# Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Gomero Group AB (publ) 556623-4976, får härmed avge årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2023.

## Allmänt om verksamheten

### Koncern

Gomero Group AB (publ) är ett bolag som hjälper kunder inom energisektorn till en långsiktigt hållbar ekonomisk tillväxt genom utveckling av system och tjänster för prediktivt underhåll – en viktig strategisk fråga i energiomställningen. Med Gomeros uppkopplade produkter, sensorer och dataanalys ser vi till att underhållsarbetet kan optimeras samtidigt som man möter kraven på kostnadseffektivitet och hållbarhet.

Gomeros produkt SIPP™ är marknadsledande i Sverige och hjälper över hundra kunder i nio länder med digitalisering av underhållsprocesser på transformatorstationer. För kunderna innebär det ökad driftsäkerhet, minskade kostnader och bättre möjligheter att arbeta mer effektivt med sitt underhåll.

Bland Gomeros kunder finns bland annat Ellevio, Vattenfall, Lede AS, Fingrid och Deutsche Bahn.

Koncernen, med säte i Göteborg, består av två helägda dotterbolag, Gomero Nordic AB och Gomero Pty. Ltd.

### Intäktsområden

Vår affärsmodell kombinerar sensorer och uppkopplade system med tjänster och abonnemang vilket skapar långsiktiga relationer med kunderna. Genom att basera underhållet på en prediktiv modell kan arbetet utföras optimalt och med en betydligt högre grad av automatisering som leder till stora kostnadsbesparingar och ett effektivt miljö- och hållbarhetsarbete.

Detta kan samtidigt ses mot bakgrund av att endast en liten andel av komponenterna på en transformatorstation i dag är uppkopplade.

Bland Gomeros kunder finns bland annat Ellevio, Vattenfall, Lede, Fingrid och Deutsche Bahn. Gemensamt för dessa kunder är att de har krav på sig att vara mer effektiva och hållbara i sitt underhållsarbete, vilket kan uppnås genom digitalisering. Därtill ställer regelverk höga krav på robusta system och hårdvara med en lång livslängd.

För att förtydliga vår verksamhetsstruktur och huvudsakliga intäktsområden rapporterar bolaget intäkterna uppdelade i tre områden: System Sales, After Sales och Subscriptions. Med dessa intäktsområden kan bolaget framöver, oavsett om tillväxten kommer organiskt, internationellt eller via förvärv, använda samma indelning för att redovisa sina intäkter.

### System Sales

I intäktsområde System Sales ingår nyförsäljning av system från produktfamiljen SIPP. SIPP är en uppkopplad kontrollutrustning för automatiserat och digitaliserat underhåll av transformatorstationer och har i enlighet med de kundkrav som finns en livslängd på 15 år. SIPP skapar nya möjligheter för kunden att koppla upp sensorer via IoT och arbeta med ett datadrivet underhåll. Produktfamiljen SIPP inkluderar SIPP Node, SIPP Hub, SIPP LevelWatcher och tillhörande sensorer.

I System Sales ingår även försäljning av HECON- och ventilsystem, vilka under de senaste åren varit av begränsad storlek.

### **After Sales**

Intäktsområdet After Sales inkluderar traditionella serviceintäkter och konsulttjänster samt en eftermarknadsaffär som bland annat består av kalibrering, reservdelar och uppdateringar av systemen i SIPP-familjen. Intäkterna från After Sales ökar i takt med att antalet installerade SIPP-system ökar. Intäktsområdet främjas också av kraven på att installerade system har en livslängd om 15 år med bibehållen funktion.

### **Subscriptions**

Inom Subscriptions erbjuds ett brett utbud av tjänster och abonnemang för vår uppkopplade kontrollutrustning i SIPP-familjen. I basutbudet av abonnemang ingår säker kommunikation (end-to-end) och datalagring med full redundans, systemövervakning dygnet runt samt larmhantering. Allt fler av våra kunder nyttjar våra relaterade tjänster som till exempel analyser och rapporter, för att ytterligare effektivisera sitt underhållsarbete. Med den indelningen går det också att se hur våra återkommande intäkter (SaaS) från abonnemang (Subscriptions) förhåller sig till den totala affären.

Intäktsområdet förväntas öka i takt med att antalet installerade system ökar. Affären gynnas också av ett lågt kundbortfall och ett arbete som präglas av långsiktighet. Inom Subscriptions ingår även leasing av hårdvara, vilket i nuläget är en begränsad affär.

### **Moderföretag**

Verksamheten består i att driva koncernövergripande frågor samt att äga aktier i dotterbolag.

För året uppgick nettoomsättningen till 2 130 (2 220) Tkr. Rörelseresultatet uppgick till 151 (24) Tkr och periodens resultat uppgick till 1 (2 124) Tkr.

Moderbolagets egna kapital uppgick vid periodens slut till 29 399 (29 397) Tkr. Soliditeten uppgick till 98 (99) %.

Moderbolagets likvida medel uppgick vid periodens slut till 5 104 (4 088) Tkr.

# Utveckling av företagens verksamhet, resultat och ställning

## Koncern

Belopp tkr	2023	2022	2021	2020	2019
Nettomomsättning	42 742	40 356	33 733	34 574	33 914
Rörelseresultat EBITDA	2 495	5 851	2 803	3 049	1 700
EBITDA-marginal %	5,8	14,5	8,3	8,8	5,0
Rörelseresultat EBIT	610	3770	812	318	-550
EBIT-marginal %	1,4	9,3	2,4	0,9	Neg
Balansomslutning	34 988	33 229	30 172	28 327	28 103
Avkastning på eget kapital%	2,3	15,2	3,6	1,4	Neg
Soliditet i %	71	73	69	71	71
<i>Definitioner: se not 17</i>					

## Moderföretag

Belopp tkr	2023	2022	2021	2020	2019
Nettomomsättning	2 130	2 220	2 459	2 648	1 967
Resultat efter finansnetto	227	24	0	0	-555
Balansomslutning	29 918	29 836	29 742	30 020	29 642
Soliditet i %	98	99	99	98	99



## Årets verksamhet

Årsomsättning 2023 växte med 5,9% till 42,7 miljoner kronor och under året var aktiviteten hos kunderna stadigt ökande. Rörelseresultatet på EBITDA-nivå uppgick till 2,5 miljoner kronor, motsvarande 5,8% EBITDA-marginal, vilket är en minskning från föregående år, drivet av bolagets satsning inom sälj och marknad. Bedömning är att satsningarna kommer ge positiv påverkan på försäljningen under 2024. Vi fortsätter att leverera en lönsam hållbar tillväxt för aktieägare och andra intressenter.

Våra satsningar inom Customer Success ger resultat. Intäkterna i intäktsområdena After Sales och Subscription växte sammantaget med 38% under 2023.

Smartare elnät, uppkopplade system och digitalisering står högt på agendan hos våra kunder för att klara energiomställningen. Vi har många pågående och givande diskussioner med beslutsfattare både i Sverige och internationellt. Vi konstaterar att SIPP skapar förbättrade beslutsunderlag i syfte att optimera verksamheten med datadrivna insikter för kunderna. För att förstå och implementera effektiva strategier för ett smartare elnät, är det avgörande att ha tillgång till kvalitativa och relevanta analyser. Vi ser hur detta skapar en ökad efterfrågan av våra produkter och tjänster.

Under 2023 valdes vi till programmet 'Business Accelerator Programme South East Asia' (BAPSEA), en strategisk satsning att växa på en internationell marknad där det finns mycket stora behov att modernisera elnäten och effektivisera underhållsarbetet.

Vi fortsätter att vara innovativa i utvecklingen av våra produkter och tjänster för att möta de önskemål som våra kunder har. I nära samarbete med kunder, exempelvis Ellevio, så har analysen av insamlad data från SIPP Hub avseende SF6-gas gett oss insikter där vi kan detektera läckage och dessutom förutse framtida problem cirka 2 år tidigare än de idag etablerade metoderna.

Under året har vi fördjupat vårt samarbete med våra huvudleverantörer och fortsätter att outsourca aktiviteter i förberedelse på ökade volymer med bibehållen kvalitet. Vi fortsätter arbetet med att säkerställa tillgången till kritiska komponenter för att minska effekten av eventuella händelser som kan påverka vår leverantörskedja negativt. Vi har under 2023 inte haft några leverantörskedje störningar som påverkat vår leverans till kund.

Även om elpriserna i Norden steg i slutet av 2023, så har elpriserna under helåret 2023 återgått till en mer långsiktigt normala nivå. Vi ser dock att inflationen i övriga samhället har bitit sig fast. Våra kunders inköpsvolymer från oss har inte påverkats. Våra bruttomarginaler är fortsatt starka och vi har kunnat föra vidare största delen av ingående kostnadsökningar på insatsvaror in i våra priser till kund.

Under 2023 så har vår sälj- och marknadsorganisation kommit på plats och arbetet har tagit fart. Teamet jobbar på att förfina vårt kunderbjudande och vi ser direkt hur intäktsområdet After Sales påverkas positivt av dessa aktiviteter.

## Väsentliga händelser under räkenskapsåret 2023

### APRIL – Ellevio utökar sin beställning

I april utökar Ellevio sin beställning efter pilotprojekt med SIPP Hub. Det aktuella pilot- och valideringsprojektet var inledningsvis avgränsat till mätning och övervakning av SF6-gas men har sedan installationen i juli 2022 nu utökats till en väderstation samt en temperatur- och luftfuktighetssensor i batterirummet.

APR

MAJ

### MAJ – Årsstämma

Årsstämman hölls i Gomerors lokaler den 16 maj 2023. Stämman antog de förslag som lagts fram av valberedningen, fastställde resultat- och balansräkning samt beviljade styrelse och VD ansvarsfrihet för verksamhetsåret 2022.

**ELFACK** I maj medverkade Gomero på Elfack som är norra Europas största mässa inom energi och elektrifiering.

### JUNI – Gomero valdes till BAPSEA

I juni valdes Gomero ut till programmet 'Business Accelerator Programme South East Asia' (BAPSEA). Programmet drivs i samarbete mellan Energimyndigheten och Business Sweden med fokus på företag med stark energi- och hållbarhetsprofil. Syftet är bidra till minskade utsläpp och hållbar utveckling, samtidigt som svensk export och svenska arbetstillfällen gynnas.

### JUNI – Western Power beställer SIPP

I juni erhöll Gomerors återförsäljare KingHill första ordern från Western Power, ett delstatligt energibolag i västra Australien. Ordern är en följd av det tidigare leverantörsgodkännandet där bland annat hållbarhet, funktionalitet och IT-säkerhet utvärderades. Ordern omfattar leverans av fem SIPP Node-system som ska säkerställa övervakning och kontroll av Western Powers transformatorgröpar.

JUNI

JULI

AUG



### OKT – LTE-uppgradering

Under hösten genomför Gomero uppgradering för en smidig övergång till 4G/5G-nätverk, genom att kommunikationsmodulen i SIPP-systemen uppgraderas till LTE-teknologi (Long Term Evolution). Uppgraderingen innebär inte bara högre hastigheter och ökad kapacitet, utan även högre IT-säkerhet med end-to-end-kryptering, vilket är en av de mest pålitliga metoderna för att säkerställa sekretess och säkerhet för digital kommunikation.

### NOV – Hållbarhetsarbete med SIPP

I november lyfter Tyska Avacon hållbarhetsarbete med SIPP. Avacon Netz GmbH, ett dotterbolag till E.ON och ett av de största regionala energiförsörjnings-företagen i Tyskland har sedan år 2021 använt Gomerors kontrollutrustning SIPP. Resultatet är tydligt och har bland annat inneburit ökad funktionssäkerhet och möjlighet att arbeta med ett mer prediktivt underhållsarbete vid Avacons transformatorstationer.

## Väsentliga händelser efter räkenskapsåret

### JAN 2024 – Första ordern att använda SIPP vid

datacenter i Australien. I januari fick Gomero första ordern att använda SIPP vid datacenter i Australien. Projektet som är Essential Energys första i sitt slag omfattar en stor så kallad zontransformatorstation som använder miljövänlig esterolja för kylning av transformatorerna. SIPP är i dag den enda godkända teknologin att kunna detektera både ester- och mineralolja ner till 1 PPM.

DEC

FEB

OKT

SEP

NOV

JAN

### NOV – Valberedning

I november meddelar Gomero att valberedning utsedd inför årsstämma 2024 att följande personer kommer att ingå i valberedningen: Johnas Lindblom, som företrädare för Jan-Eric Nilsson som äger Resight AB och aktier privat. Johan Westman, som företrädare för Black & White Ventures AB. Andrés Westberg, som företrädare för de mindre aktieägarna. Valberedningen ska inom sig utse en ordförande.

### FEB 2024 – Uppgraderingen till 4G/5G

skapar ökad orderingång. I februari meddelar Gomero att uppgraderingen till 4G/5G skapar ökad orderingång och vi hittills fått orders på 6,6 Mkr för LTE-uppgraderingen under 2024.

### NOV – Flaggning

I början av november flaggade Chalmers Ventures AB att de minskat sitt innehav från 11,42% till under 5%. Innan utgången av november hade Chalmers sålt av hela sitt innehav i Gomero. I början på november flaggade Andrés Westberg att hans innehav översteg 5%. Vid fjärde kvartalets utgång uppgick Andrés ägarandel till motsvarande 8,45% av aktiekapital och röster.

# Översikt årets resultat

## Nettoomsättning och resultatutveckling

Under året ökade koncernens nettoomsättning till 42 742 (40 356) tkr, en ökning med 5,9%. Rörelseresultatet på EBITDA-nivå uppgick under året till 2 495 (5 851) tkr. Rörelseresultatet på EBIT-nivå uppgick till 610 (3 770) tkr. Finansnettot för året ökade till 111 (-4) tkr. Årets resultat uppgick till 553 (3 426) tkr.

## Finansiell ställning

Koncernens egna kapital ökade och uppgick vid årets slut till 24 820 (24 264) tkr, varav aktiekapital utgjordes av 19 710 (19 710) tkr. Soliditeten uppgick till 71 (73) %. Koncernens räntebärande skulder uppgick till 0 (0) tkr. Koncernens nettokassa vid årets slut uppgick till 8 943 (9 460) tkr.

## Likviditet

Under året uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital 2 512 (5 870) tkr.

Inklusive förändringar i rörelsekapital ökade kassaflödet från den löpande verksamheten till 1 781 (333) tkr, som en följd av minskade varulager och ökade kundfordringar från att en stor del av Subscriptions faktureras årsvis i förskott.

Vid periodens slut uppgick koncernens likvida medel till 8 943 (9 460) tkr och inklusive checkräkningskredit uppgick koncernens tillgängliga likviditet till 12 943 (13 460) tkr.

## Investeringar och avskrivningar

Under året uppgick investeringarna till 2 309 (1 631) tkr. Årets investeringar avser: vidareutveckling av befintliga tjänster och produkter för att möta framtida krav och behov från marknaden i en uppkopplad miljö, investeringar i produktionsutrustning för effektivare och mer hållbar produktion samt investeringar i våra lokaler för bättre säkerhet och hållbarhet. Under året har materiella anläggningstillgångar avyttrats för 11 (0) tkr, där uthyrda SIPP system köpts ut av kund.

Avskrivningar uppgick under året till 1 885 (2 081) tkr, varav 225 (198) tkr avser materiella tillgångar, 1 660 (1 883) tkr avser balanserade utgifter för utvecklingsarbete.

## Antal anställda

Under året har medelantalet anställda inom koncernen varit 15 (13), varav 33 (38) % kvinnor.

## Förväntad framtida utveckling

På kort sikt ser vi en ökad aktivitet på marknaden med god efterfrågan av våra uppkopplade produkter och tjänster. Bland annat ser vi en betydande ökning av antalet projekt för ombyggnation och nybyggnation av transformatorstationer både hos våra svenska kunder och internationellt.

På längre sikt driver energiomställning våra kunder till ökad grad av digitalisering, vilket skapar ökad efterfrågan på våra lösningar. Bolagets uppkopplade erbjudande ger kunderna bättre funktionalitet, effektiva och hållbara processer samt mervärden som prediktivt underhåll och rapporter/analyser.

## Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Koncernen har en tydlig tillväxtstrategi och förväntas ta en position på en växande marknad för prediktivt underhåll inom kritisk infrastruktur. En investerare rekommenderas att göra sin egen bedömning av varje risk och dess betydelse för koncernens framtida utveckling.

### Koncern

Koncernens affär är, företrädesvis vid större projekt, förknippad med osäkerhet över att kunna bedöma när ett projekt kommer att upphandlas. En annan operativ risk är om någon eller några pilotinstallationer faller och inte utvecklas enligt plan.

Koncernen är föremål för generella risker som relaterar till verksamheten och branschen vari bolaget verkar, däribland risker relaterade till: ändrade marknadsförhållanden, förändringar i kunders beteenden, förmågan att upprätthålla och erhålla nya relationer med kunder, leverantörer och samarbetspartners, produktutveckling och andra konkurrensfaktorer, företagsförvärv och avyttringar, förmågan att attrahera och behålla medarbetare med nyckelkompetens, ökade inköpspriser eller brist på viktiga råvaror, samt IT- och informationshantering. Koncernen är även föremål för legala risker, däribland risker relaterade till: bristande regelefterlevnad, rättsliga och administrativa förfaranden samt miljölagstiftning och miljöansvar.

### Krig och oro i vår omvärld

Det ryska kriget i Ukraina och kriget mellan Israel och Hamas skapar fortsatt osäkerhet kring den geopolitiska utvecklingen. Gomero har ingen direkt affär eller exponering i någon av dessa områden och påverkas därmed inte direkt av det pågående kriget. De indirekta konsekvenserna av kriget kan fortsatt dock bli omfattande och för Gomeros del leda till såväl leveransproblem inom supply chain som ökad kostnadsinflation. Gomero har i nuläget ingen möjlighet att bedöma hur bolaget fortsatt kan komma att påverkas på kort- och medellång sikt av kriget.

Ovan nämnda riskerna och osäkerhetsfaktorerna är utan rangordning och utan anspråk på att vara heltäckande.



## Eget kapital

<i>Belopp i tkr</i>	Aktiekapital	Övrigt bundet eget kapital	Fritt eget kapital
<b>Koncernen</b>			
Vid årets början	19 710	5 281	-727
Omräkningsdifferenser		3	
Årets resultat			553
Utvecklingsfond		417	-417
Vid årets slut	<b>19 710</b>	<b>5 701</b>	<b>-591</b>
	<b>-591</b>	<b>Reservfond</b>	<b>Fritt eget kapital</b>
<b>Moderföretag</b>			
Vid årets början	19 710	710	8 978
<i>Disposition enl årsstämmbeslut</i>			
Årets resultat			1
<b>VID ÅRETS SLUT</b>	<b>19 710</b>	<b>710</b>	<b>8 979</b>

## Förslag till disposition beträffande bolagets vinst eller förlust

Styrelsen föreslår att fritt eget kapital, kronor 8 978 525 kr, disponeras enligt följande:

### Belopp i SEK

Balanseras i ny räkning

8 978 525

### Summa

8 978 525

Vad beträffar koncernens och moderföretagets resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande noter.

## Resultaträkning - koncernen

<i>Belopp i tkr</i>	<i>Not</i>	2023-01-01	2022-01-01
		2023-12-31	2022-12-31
<b>Rörelsens intäkter</b>			
Nettoomsättning	2	42 742	40 356
Aktiverat arbete för egen räkning		1 505	1 566
Övriga rörelseintäkter		146	477
		<b>44 393</b>	<b>42 399</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Råvaror och förnödenheter		-14 276	-12 638
Övriga externa kostnader	4	-12 945	-12 307
Personalkostnader	3	-14 446	-11 603
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggnings- tillgångar	5	-1 885	-2 081
Övriga rörelsekostnader		-231	-
<b>Rörelseresultat</b>		<b>610</b>	<b>3 770</b>
<i>Resultat från finansiella poster</i>			
Ränteintäkter och liknande resultatposter		142	-
Räntekostnader och liknande resultatposter		-31	-4
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>721</b>	<b>3 766</b>
<b>Resultat före skatt</b>		<b>721</b>	<b>3 766</b>
Skatt på årets resultat	8	-168	-340
<b>PERIODENS RESULTAT</b>		<b>553</b>	<b>3 426</b>
Hänförligt till Moderföretagets aktieägare		553	3 426

## Balansräkning - koncernen

<i>Belopp i tkr</i>	<i>Not</i>	2023-12-31	2022-12-31
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utvecklingsarbeten	9	5 565	5 720
		5 565	5 720
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Nedlagda utgifter på annans fastighet	10	302	-
Inventarier, verktyg och fordon	11	679	410
		981	410
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>6 546</b>	<b>6 130</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager m.m			
Förskott till leverantörer		4 875	6 073
Förskott till leverantörer		502	343
		5 377	6 416
<i>Kostfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		12 893	10 340
Övriga fordringar		256	1
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	13	973	883
		14 122	11 224
<b>Kassa och bank</b>		<b>8 943</b>	<b>9 460</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>28 442</b>	<b>27 100</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>34 988</b>	<b>33 230</b>

## Balansräkning - Eget kapital och skulder

<i>Belopp i tkr</i>	<i>Not</i>	2023-12-31	2022-12-31
<b>Rörelsens intäkter</b>			
Aktiekapital		19 710	19 710
Övrigt tillskjutet kapital		10 062	10 062
Reserver		5 701	5 281
Balanserat resultat inkl årets resultat		-10 653	-10 789
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare		24 820	24 264
<b>Summa eget kapital</b>		<b>24 820</b>	<b>24 264</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Förskott från kunder		41	3
Leverantörsskulder		2 027	2 038
Skatteskulder		352	278
Övriga kortfristiga skulder		1 806	1 760
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	15	5 942	4 887
		<b>10 168</b>	<b>8 966</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>34 988</b>	<b>33 230</b>

## Kassaflödesanalys - koncernen

<i>Belopp i tkr</i>	<i>Not</i>	2023-01-01 2023-12-31	2022-01-01 2022-12-31
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Resultat efter finansiella poster		721	3 766
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m m *		1 885	2 081
		<b>2 606</b>	<b>5 847</b>
Betald inkomstskatt		-94	23
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>		<b>2 512</b>	<b>5 870</b>
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>			
Ökning(-)/Minskning (+) av varulager		1 039	-1 818
Ökning(-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		-2 899	-3 075
Ökning(+)/Minskning (-) av rörelseskulder		1 129	-644
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>1 781</b>	<b>333</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Avyttring av materiella anläggningstillgångar		11	
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-1 505	-1 566
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-804	-65
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-2 298</b>	<b>-1 631</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Årets kassaflöde</b>		<b>-517</b>	<b>-1 298</b>
<b>Likvida medel vid årets början</b>		<b>9 460</b>	<b>10 763</b>
<b>Kursdifferens i likvida medel</b>		<b>-</b>	<b>-5</b>
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>8 943</b>	<b>9 460</b>
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m m *</i>			
Av- och nedskrivningar		1 885	2 081
Resultat från andelar i koncernföretag		-	-
		<b>1 885</b>	<b>2 081</b>



## Resultaträkning - moderföretag

Belopp i tkr	Not	2023-01-01	2022-01-01
		2023-12-31	2022-12-31
<b>Rörelsens intäkter</b>			
Nettoomsättning	2	2 130	2 220
		<b>2 130</b>	<b>2 220</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Övriga externa kostnader	4	-1 964	-2 193
Personalkostnader	3	-12	-
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	5	-3	-3
<b>Rörelseresultat</b>		<b>151</b>	<b>24</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Räntekostnader och liknande resultatposter		76	-
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>227</b>	<b>24</b>
Koncernbidrag	6	-225	2 100
<b>Resultat före skatt</b>		<b>2</b>	<b>2 124</b>
Skatt på årets resultat	8	-1	-
<b>ÅRETS RESULTAT</b>		<b>1</b>	<b>2 124</b>

## Balansräkning - moderföretag

<i>Belopp i tkr</i>	<i>Not</i>	2023-12-31	2022-12-31
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier, verktyg och installationer	11	4	7
		<b>4</b>	<b>7</b>
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	12	23 851	23 851
		<b>23 851</b>	<b>23 851</b>
<b>SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR</b>		<b>23 855</b>	<b>23 858</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Fordringar hos koncernföretag		812	1 750
Övriga fordringar		1	-
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	13	146	140
		<b>959</b>	<b>1 890</b>
<b>Kassa och bank</b>		<b>5 104</b>	<b>4 088</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>6 063</b>	<b>5 978</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>29 918</b>	<b>29 836</b>

## Balansräkning - moderföretag

<i>Belopp i tkr</i>	<i>Not</i>	2023-12-31	2022-12-31
<b>Eget kapital</b>			
Aktiekapital		19 710	19 710
Reservfond		710	710
		<b>20 420</b>	<b>20 420</b>
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		10 062	10 062
Balanserad vinst eller förlust		-1 084	-3 209
Årets resultat		1	2 124
		<b>8 979</b>	<b>8 977</b>
<b>Summa eget kapital</b>		<b>29 399</b>	<b>29 397</b>
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Leverantörsskulder		3	289
Skulder till koncernföretag		225	-
Aktuell skatteskuld		1	-
Övriga kortfristiga skulder		179	89
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	16	111	61
		<b>519</b>	<b>439</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>29 918</b>	<b>29 836</b>

## Kassaflödesanalys - moderföretag

<i>Belopp i tkr</i>	<i>Not</i>	2023-01-01 2023-12-31	2022-01-01 2022-12-31
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Resultat efter finansiella poster		227	24
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m m *		3	3
		230	27
Betald Skatt		1	-
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>		<b>231</b>	<b>27</b>
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>			
Ökning(-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		931	-678
Ökning(+)/Minskning (-) av rörelseskulder		79	70
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>1 241</b>	<b>-581</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Erhållna koncernbidrag		-	2 100
Lämnade aktieägartillskott		-	-2 100
Lämnade koncernbidrag		-225	-
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>-225</b>	<b>-</b>
<b>Årets kassaflöde</b>		<b>1 016</b>	<b>-581</b>
<b>Likvida medel vid årets början</b>		<b>4 088</b>	<b>4 669</b>
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>5 104</b>	<b>4 088</b>
<i>*Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.</i>			
Avskrivningar		3	3
		<b>3</b>	<b>3</b>

20  
23

# Noter

## Not 1: Redovisningsprinciper

Belopp i tkr om inget annat anges.

### Allmänna redovisningsprinciper

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Moderföretaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen utom i de fall som anges nedan under avsnittet "Redovisningsprinciper i moderföretaget".

### Värderingsprinciper mm

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

### Immateriella tillgångar

#### Övriga immateriella tillgångar

Övriga immateriella tillgångar som förvärvats av företaget är redovisade till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Utgifter för internt genererad goodwill och varumärken redovisas i resultaträkningen som kostnad då de uppkommer.

### Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

<i>Följande avskrivningstider tillämpas:</i>	<i>Koncern år</i>	<i>Moderföretag år</i>
Balanserade utgifter för utveckling och liknande arbeten	5	
Goodwill	10	

### Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår förutom inköpspriset även utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet.

### Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter som uppfyller tillgångskriteriet räknas in i tillgångens redovisade värde. Utgifter för löpande underhåll och reparationer redovisas som kostnader när de uppkommer.

### Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod eftersom det återspeglar den förväntade förbrukningen av tillgångens framtida ekonomiska fördelar. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

Följande avskrivningstider tillämpas:

<i>Materiella anläggningstillgångar:</i>	<i>Koncern år</i>	<i>Moderföretag år</i>
Förbättringsutgifter på annat fastighet	20	20
Inventarier, verktyg och installationer	5	5

Skillnaden mellan ovan nämnda avskrivningar och skattemässigt gjorda avskrivningar redovisas i de enskilda företagen som ackumulerade överavskrivningar, vilka ingår i obeskattade reserver.

### Leasing - leasetagare

Alla leasingavtal har klassificerats som operationella leasingavtal (hyresavtal), oavsett om de är operationella eller finansiella. Ett operationellt leasingavtal är ett leasingavtal som inte är ett finansiellt leasingavtal.

### Operationella leasingavtal

Leasingavgifterna enligt operationella leasingavtal, inklusive förhöjd forstagångshyra men exklusive utgifter för tjänster som försäkring och underhåll, redovisas som kostnad linjärt över leasingperioden.

## **Utländsk valuta**

### ***Poster i utländsk valuta***

Monetära poster i utländsk valuta räknas om till balansdagens kurs. I de fall valutasäkringsåtgärder genomförts, t ex terminssäkring, används terminskursen. Valuta kursdifferenser som uppkommer vid reglering eller omräkning av monetära poster redovisas i resultaträkningen det räkenskapsår de uppkommer.

## **Varulager**

Varulagret är upptaget till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Därvid har inkuransrisk beaktats.

## **Ersättningar till anställda efter avslutad anställning**

### ***Klassificering***

Planer för ersättningar efter avslutad anställning klassificeras som antingen avgiftsbestämda eller förmånsbestämda.

Vid avgiftsbestämda planer betalas fastställda avgifter till ett annat företag, normalt ett försäkringsföretag, och har inte längre någon förpliktelse till den anställde när avgiften är betald. Storleken på den anställdes ersättningar efter avslutad anställning är beroende av de avgifter som har betalats och den kapitalavkastning som avgifterna ger.

Vid förmånsbestämda planer har företaget en förpliktelse att lämna de överenskomna ersättningarna till nuvarande och tidigare anställda. Företaget bär i allt väsentligt dels risken att ersättningarna kommer att bli högre än förväntat (aktuariell risk), dels risken att avkastningen på tillgångarna avviker från förväntningarna (investeringsrisk). Investeringsrisk föreligger även om tillgångarna är överförda till ett annat företag.

### ***Avgiftsbestämda planer***

Avgifterna för avgiftsbestämda planer redovisas som kostnad. Obetalda avgifter redovisas som skuld.

## ***Förmånsbestämda planer***

Företaget har valt att tillämpa de förenklingsregler som finns i BFNAR 2012:1.

## **Skatt**

Skatt på årets resultat i resultaträkningen består av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Aktuell skatt är inkomstskatt för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte har redovisats. Uppskjuten skatt är inkomstskatt för skattepliktigt resultat avseende framtida räkenskapsår till följd av tidigare transaktioner eller händelser.

Uppskjuten skatteskuld redovisas för alla skattepliktiga temporära skillnader, dock inte för temporära skillnader som härrör från första redovisningen av goodwill. Uppskjuten skattefordran redovisas för avdragsgilla temporära skillnader och för möjligheten att i framtiden använda skattemässiga underskottsavdrag. Värderingen baseras på hur det redovisade värdet för motsvarande tillgång eller skuld förväntas återvinnas respektive regleras. Beloppen baseras på de skattesatser och skatteregler som är beslutade före balansdagen och har inte nuvärdesberäknats.

Uppskjutna skattefordringar har värderats till högst det belopp som sannolikt kommer att återvinnas baserat på innevarande och framtida skattepliktiga resultat. Värderingen omprövas varje balansdag.

I koncernbalansräkningen delas obeskatade reserver upp på uppskjuten skatt och eget kapital.

## **Intäkter**

Det inflöde av ekonomiska fördelar som företaget erhållit eller kommer att erhålla för egen räkning redovisas som intäkt. Intäkter värderas till verkliga värdet av det som erhållits eller kommer att erhållas, med avdrag för rabatter.

## Koncernredovisning

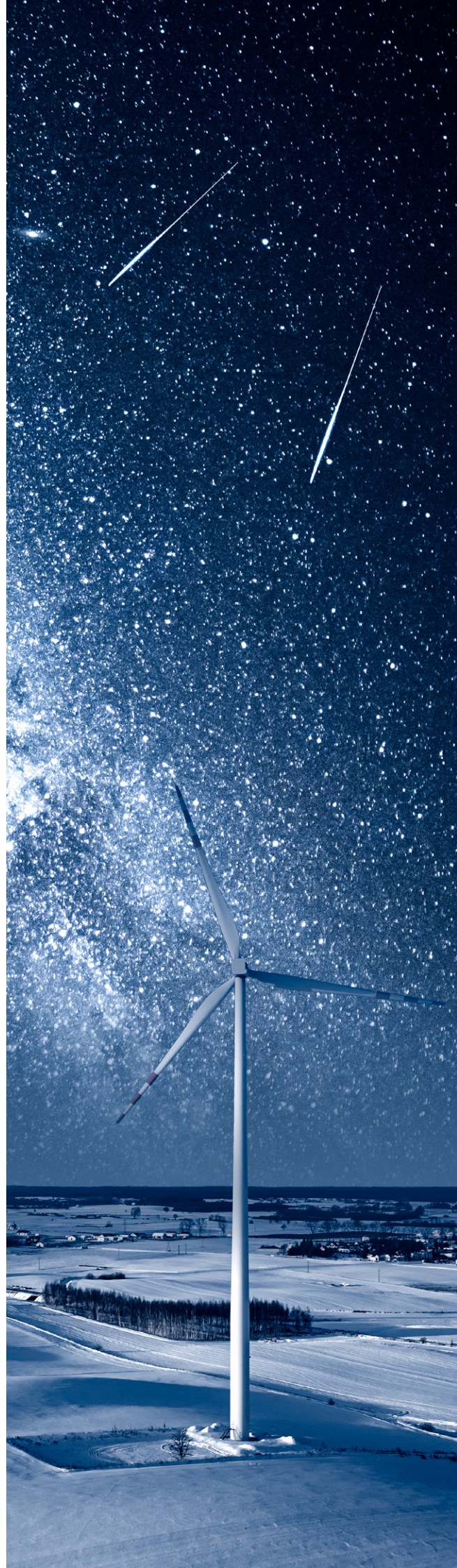
### Dotterföretag

Dotterföretag är företag i vilka moderföretaget direkt eller indirekt innehar mer än 50 % av röstetalet eller på annat sätt har ett bestämmande inflytande. Bestämmande inflytande innebär en rätt att utforma ett företags finansiella och operativa strategier i syfte att erhålla ekonomiska fördelar. Redovisningen av rörelseförvärv bygger på enhetssynen. Det innebär att förvärvsanalysen upprättas per den tidpunkt då förvärvaren får bestämmande inflytande. Från och med denna tidpunkt ses förvärvaren och den förvärvade enheten som en redovisningsenhet. Tillämpningen av enhetssynen innebär vidare att alla tillgångar (inklusive goodwill) och skulder samt intäkter och kostnader medräknas i sin helhet även för delägda dotterföretag.

Anskaffningsvärdet för dotterföretag beräknas till summan av verkligt värde vid förvärvstidpunkten för erlagda tillgångar med tillägg av uppkomna och övertagna skulder samt emitterade eget kapitalinstrument, utgifter som är direkt hänförliga till rörelseförvärvet samt eventuell tilläggsköpeskilling. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet, med några undantag, vid förvärvstidpunkten av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt minoritetsintresse. Minoritetsintresse värderas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Från och med förvärvstidpunkten inkluderas i koncernredovisningen det förvärvade företags intäkter och kostnader, identifierbara tillgångar och skulder liksom eventuell uppkommen goodwill eller negativ goodwill.

### Goodwill

Koncernmässig goodwill uppkommer när anskaffningsvärdet vid förvärv av andelar i dotterföretag överstiger det i förvärvsanalysen fastställda värdet på det förvärvade företags identifierbara nettotillgångar. Goodwill redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuell nedskrivning.





## Not 2: Nettoomsättning per intäktsområde

	2023-01-01 2023-12-31	2022-01-01 2022-12-31
<b>Koncern</b>		
<i>Nettoomsättning i procent per intäktsområde</i>		
System Sales	57	67
After Sales	29	20
Subscription	14	13

## Not 3 : Anställda, personalkostnader och arvoden till styrelse

Medelantalet anställda	2023-01-01 2023-12-31	Varav män	2022-01-01 2022-12-31	Varav män
<b>Moderföretag</b>				
Totalt moderföretaget	-	-	-	-
<b>Dotterföretag</b>				
Sverige	15	10	13	8
Totalt dotterföretag	15	10	13	8
<b>Koncernen totalt</b>	<b>15</b>	<b>10</b>	<b>13</b>	<b>8</b>

### Könsfördelning för styrelseledamöter och övriga ledande befattningshavare

	2023-01-01 2023-12-31	Varav män	2022-01-01 2022-12-31	Varav män
<b>Moderföretag</b>				
Styrelseledamöter	5	4	5	4
<b>Dotterföretag</b>				
Ledande befattningshavare	4	2	4	2

**Löner och andra ersättningar samt sociala kostnader, inklusive pensionskostnader**

	2023-01-01 2023-12-31	2022-01-01 2022-12-31
<b>Moderföretag</b>		
Löner och andra ersättningar	-	-
Arvode till Styrelse	355	300
Sociala kostnader	112	94
(Varav pensionskostnader)	-	-

<b>Dotterföretag</b>		
VD och Styrelse	1 135	1 020
Löner och andra ersättningar	8 274	6 440
Sociala kostnader	4 455	3 659
(varav pensionskostnader)	1 103	972

<b>Koncernen</b>		
Arvode till Styrelse	355	300
Löner och andra ersättningar	9 409	7 460
Sociala kostnader	4 567	3 753
(varav pensionskostnader)	1 103	972

## Not 4: Operationell leasing

### Leasingavtal där företaget är leasetagare

**Koncern:** Årets leasingkostnader avseende leasingavtal, uppgår till 2 538 tkr (2 227 tkr)

Framtida leasingavgifter, för icke uppsägningsbara leasingavtal, förfaller till betalning enligt följande:

	2023-12-31	2022-12-31
<b>Koncern</b>		
Inom ett år	2 439	2 268
Mellan ett och fem år	379	430
	<b>2 818</b>	<b>2 698</b>

## Not 5: Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar

	2023-01-01	2022-01-01
	2023-12-31	2022-12-31
<b>Koncern</b>		
<i>Avskrivningar enligt plan fördelade per tillgång</i>		
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	-1 660	-1 881
Förbättringsutgifter på annat fastighet	-16	-
Inventarier, verktyg och installationer	-209	-200
	<b>-1 885</b>	<b>-2 081</b>
<i>Nedskrivningar fördelade per tillgång</i>		
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	-	-
	<b>-1 885</b>	<b>-2 081</b>
<b>Moderföretaget</b>		
<i>Avskrivningar enligt plan fördelade per tillgång</i>		
Inventarier, verktyg och installationer	-3	-3
	<b>-3</b>	<b>-3</b>

## Not 6: Bokslutsdispositioner

	2023-01-01	2022-01-01
	2023-12-31	2022-12-31
Erhållna koncernbidrag	-	2 100
Lämnade koncernbidrag	-225	-
<b>SUMMA</b>	<b>-225</b>	<b>2 100</b>

## Not 7: Goodwill

	2023-12-31	2022-12-31
<b>Koncern</b>		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
Vid årets början	29 986	29 986
Vid årets slut	29 986	29 986
<i>Akkumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
Vid årets början	-29 986	-29 728
Vid årets slut	-29 986	-29 986
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Moderföretag</b>		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
Vid årets slut	-	-
<i>Akkumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
Vid årets slut	-	-
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

## Not 8: Skatt på årets resultat

	2023-01-01	2022-01-01
	2023-12-31	2022-12-31
<b>Koncern</b>		
Aktuell skatt	-168	-340
	<b>-168</b>	<b>-340</b>
<b>Moderföretag</b>		
Aktuell skatt	-1	-
	<b>-1</b>	<b>-</b>

## Not 9: Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

	2023-12-31	2022-12-31
<b>Koncern</b>		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
Vid årets början	19 329	17 763
Nyanskaffningar	1 505	1 566
	<b>20 834</b>	<b>19 329</b>
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>		
Vid årets början	-13 609	-11 728
Årets avskrivning	-1 660	-1 881
Årets omräkningsdifferenser		
	-15 269	-13 609
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>5 565</b>	<b>5 720</b>
<b>Moderföretag</b>		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>	-	-
<i>Akkumulerade avskrivningar:</i>	-	-
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

## Not 10: Förbättringsutgifter på annans fastighet

	2023-12-31	2022-12-31
<b>Koncern</b>		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
Nyanskaffningar	318	-
Vid årets slut	318	-
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>		
Årets avskrivning	-16	-
Vid årets slut	-16	-
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>302</b>	<b>-</b>
<b>Moderföretag</b>		
<i>Akkumulerade avskrivningar:</i>		
Vid årets slut	-	-
<i>Akkumulerade avskrivningar:</i>	-	-
Vid årets slut	-	-
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

## Not 11: Inventarier, verktyg och installationer

	2023-12-31	2022-12-31
<b>Koncern</b>		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
Vid årets början	1 711	1 645
Nyanskaffningar	513	66
Avyttringar och utrangeringar	-155	-
Vid årets slut	2 069	1 711
<i>Akkumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
Vid årets början	-1 301	-1 101
Återförda avskrivningar på avyttringar och utrangeringar	119	-
Årets avskrivning	-208	-200
Vid årets slut	-1 390	-1 301
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>679</b>	<b>410</b>
<i>Inventarier som innehas under finansiella leasingavtal ingår med följande belopp</i>	<i>Inga</i>	<i>Inga</i>
<b>Moderföretag</b>		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
Vid årets början	16	16
Vid årets slut	16	16
<i>-Akkumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
Vid årets början	-9	-6
Årets avskrivning	-3	-3
Vid årets slut	-12	-6
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>4</b>	<b>7</b>

## Not 12: Andelar i koncernföretag

	2023-12-31	2022-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
Vid årets början	23 851	23 851
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>23 851</b>	<b>23 851</b>

### Spec av moderföretagets och koncernens innehav av andelar i koncernföretag.

Ägarandelen av kapitalet avses, vilket även överensstämmer med andelen av rösterna för totalt antal aktier.

		2023-12-31	2022-12-31
Dotterföretag/ Org nr/ Säte	Antal andelar i %	Redovisat värde	Redovisat värde
Gomero Nordic AB, 556551-2422, Göteborg	100	23 850	23 850
Gomero Pty Ltd, 68631546104, Australien	100	1	1
		<b>23 851</b>	<b>23 851</b>

## Not 13: Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	2023-12-31	2022-12-31
<b>Koncern</b>		
Hyra	468	444
Försäkring	191	105
Övriga poster	314	333
	<b>973</b>	<b>883</b>
<b>Moderföretag</b>		
Övriga poster	146	140
	<b>146</b>	<b>140</b>



## Not 14: Checkräkningskredit

	2023-12-31	2022-12-31
<b>Koncern</b>		
Beviljad kreditlimit	4 000	4 000
Outnyttjad del	-4 000	-4 000
<b>Utnyttjat kreditbelopp</b>	-	-
<b>Moderföretaget</b>		
		-
<b>Utnyttjat kreditbelopp</b>	-	-

## Not 15: Ställda säkerheter och eventalförpliktelser - koncernen

<i>Ställda säkerheter - Koncernen</i>	2023-12-31	2023-12-31
Företagsinteckningar	7 500	7 500
Företagsinteckningar i eget förvar	2 600	2 600
<b>Summa ställda säkerheter</b>	<b>10 100</b>	<b>10 100</b>
<b>Moderföretaget</b>		
Aktier i dotterföretag	23 850	23 850
<b>Summa ställda säkerheter</b>	<b>23 850</b>	<b>23 850</b>
<b>Eventalförpliktelser</b>		
Borgensförbindelse till förmån för dotterföretag	4 000	4 000
<b>Summa ställda säkerheter</b>	<b>4 000</b>	<b>4 000</b>

## Not 16: Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	2023-12-31	2022-12-31
<b>Koncern</b>		
Upplupna semesterlöner	1 059	710
Upplupna sociala avgifter	661	487
Upplupna intäkter	3 948	3 567
Övriga poster	274	123
	<b>5 942</b>	<b>4 887</b>
<b>Moderföretaget</b>		
Upplupna sociala avgifter	54	41
Övriga poster	57	20
	<b>111</b>	<b>61</b>

## Not 17 – Koncernuppgifter

Av moderföretagets totala inköp och försäljning mätt i kronor avser 0 % (0 %) av inköpen och 100 % (100 %) av försäljningen andra företag inom hela den företagsgrupp som företaget tillhör.

## Not 18 – Nyckeltalsdefinitioner

- EBITDA: Rörelseresultat före finansiella poster, skatt, av- och nedskrivningar
- EBITDA-marginal %: EBITDA / Nettoomsättning
- Rörelsemarginal (EBIT) %: Rörelseresultat / Nettoomsättning
- Avkastning på eget kapital: Årets resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare / Genomsnittligt eget kapital
- Soliditet: (Totalt eget kapital + 79,4 % av obeskattade reserver) / Totala tillgångar
- Nettoskuld/EBITDA: (Räntebärande skulder - likvida medel) / EBITDA

# Underskrifter

Göteborg, April 2024

Johan Rask  
Styrelseordförande

Jan-Eric Nilsson  
Verkställande direktör

Fredrik Östbye

Malin Sparf Rydberg

Jörgen Hentschel

Alf Engqvist

Vår revisionsberättelse har lämnats  
April 2024 Frejs Revisorer AB

Ulf Johansson  
Auktoriserad revisor

Koncernens resultat- och balansräkning samt moderbolagets  
resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på  
ordinarie årsstämma.



gomero™



Gomero Group AB (publ) • 556623-4976  
Kämpegatan 16 • SE-411 04 Gothenburg, Sweden  
+46 31 80 95 50 • [info@gomero.com](mailto:info@gomero.com) • [www.gomero.com](http://www.gomero.com)

## Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Gomero Group AB  
Org.nr 556623-4976

### Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

#### *Uttalanden*

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Gomero Group AB för räkenskapsåret 2023. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 19-51 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per 2023-12-31 och av dessas finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

#### *Grund för uttalanden*

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

#### *Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen*

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-18. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra

informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

#### **Styrelsens och verkställande direktörens ansvar**

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

#### **Revisorns ansvar**

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionsssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och

koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

## Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

### ***Uttalanden***

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Gomero Group AB för räkenskapsåret 2023 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

### ***Grund för uttalanden***

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### ***Styrelsens och verkställande direktörens ansvar***

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

### **Revisorns ansvar**

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Göteborg, den dag som framgår av min elektroniska underskrift

### **Frejs Revisorer AB**

---

Ulf Johansson  
Auktoriserad revisor