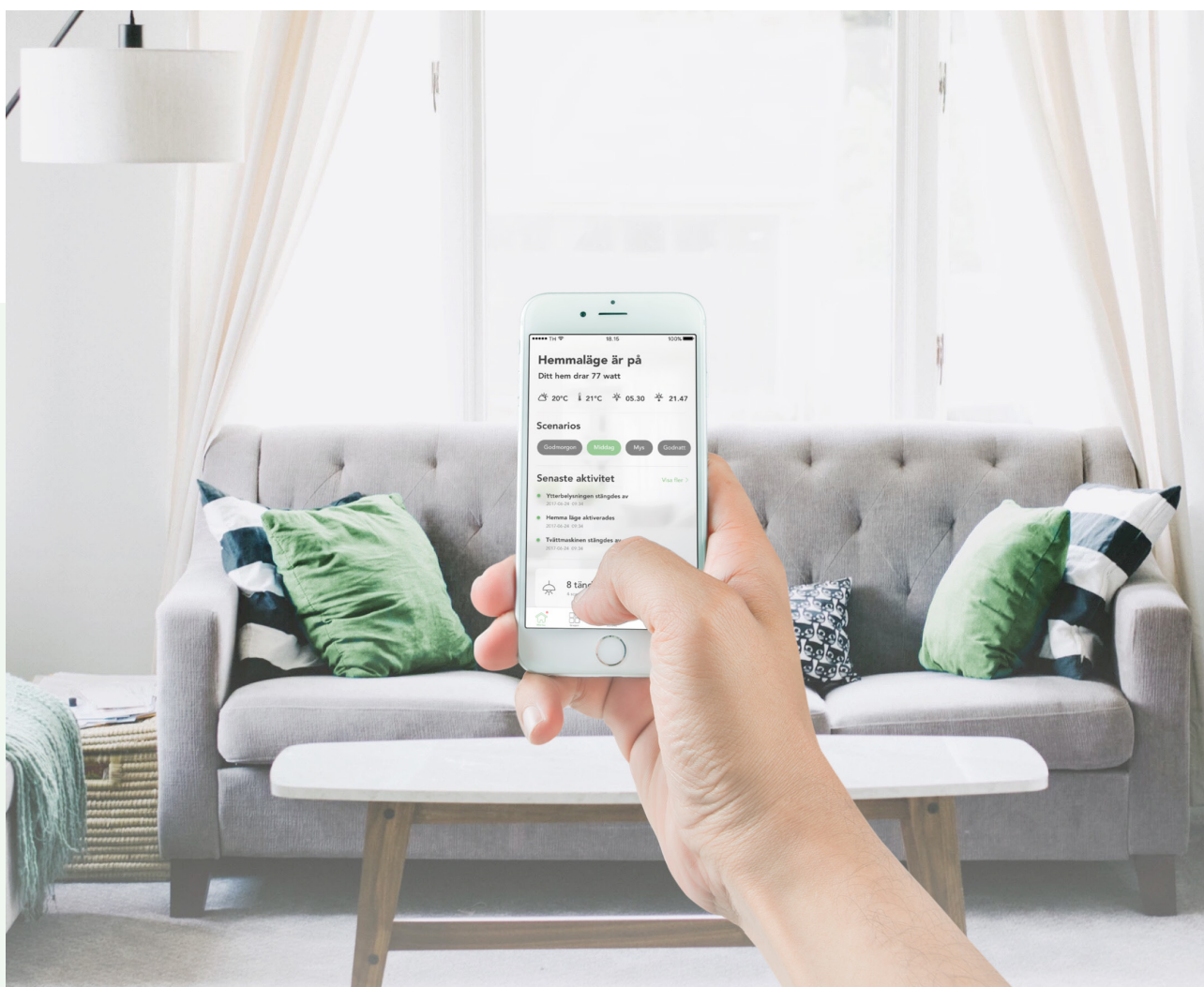


ÅRSREDOVISNING 2017/2018

Compare-IT Nordic AB | 556689-5529



ÅRSREDOVISNING  
2017/2018

 **COMPARE-IT**  
SMARTER LIVING

## INNEHÅLLSFÖRTECKNING

VÄSENTLIGA HÄNDELSER 2017/2018	3
VD HAR ORDET	5
BOLAGETS VERKSAMHET	7
FÖRSÄLJNING	9
MARKNADSUTSIKT	10
UTVECKLINGEN AV ERBJUDANDET	10
STYRELSE OCH VD	11
FINANSIELL INFORMATION	13
FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE	14
REDOVISNINGSPRINCIPER	22
NOTER	23
RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER	28
KOMMANDE INFORMATIONSTILLFÄLLEN	29
UNDERSKRIFTER	30

Styrelsen och verkställande direktören avger följande redovisning för räkenskapsåret 2017-05-01 – 2018-04-30. Om inget annat särskilt anges, redovisas alla belopp i heltal kr. Uppgifter inom parantes avser föregående räkenskapsår.

# Väsentliga händelser 2017/2018

---

- I maj 2017 sluter Compare-IT avtal med Intressanta Hus innebärande att Intressanta Hus erbjuder sina kunder Compare-IT:s lösningar som standard. Intressanta Hus levererar ett 20-tal villor per år.
- Compare-IT ingår avtal med Ross Arkitektur & Design som innebär att Compare-IT:s lösningar erbjuds som tillval till Ross kunder. Ross ritar och projekterar cirka 25 till 30 projekt per år.
- I juni 2017 meddelas att Compare-IT tecknat avtal med HM-hus innebärande att Compare-IT levererar smarta hem lösningar i fyra olika utföranden sammansatta utifrån husens storlek och planlösningar. Lösningarna levereras som standard i alla nya hus från och med den 15 juni 2017. Hustillverkaren levererar cirka 30 hus årligen.
- I slutet av juni 2017 tecknar Compare-IT ytterligare ett avtal med Sweahus där smarta hem lösningen erbjuds som standard från och med den 15 juni 2017. Hustillverkaren levererar cirka 40 hus om året.
- I augusti 2017 tecknas avtal med Svenska Husgruppen med varumärkena Faluhus och Forsgrens timmerhus avseende löpande leverans av smarta hem lösningar i alla nyproducerade hus.
- I september 2017 går Mats Nyberg in i Compare-IT:s styrelse. Mats är idag verksam som affärsutvecklingschef och vice VD på Alcadon AB och har lång erfarenhet från ledande befattningar inom IT-branschen.
- I oktober 2017 tecknades avtal med hustillverkaren MBAS innebärande att Compare-IT löpande levererar smarta hemlösningar som standard till MBAS.
- I oktober 2017 meddelades att Compare-IT fått en order avseende Home Line™ för totalt 32 bostäder inom projektet Tvärpilen på Österlen. Det totala ordervärdet beräknades till cirka 600-700 Tkr. I projektet levererades för första gången även tjänsten "IMD - Individuell Mätning Debitering", vilken möjliggör mätning och debitering av exempelvis el- och vattenförbrukning på användarnivå.
- I oktober 2017 lanserade Compare-IT stöd för styrning av Philips Hue och IKEA Trådfri-lampor i Bolagets App (iOS och Android).
- I november 2017 meddelades att Compare-IT:s smarta hem lösning valts av en större bostadsutvecklare avseende flerbostadsprojekt inom lägenhetssegmentet. Smarta hem lösningen som ritats in är Compare-IT:s produktserie Home Line™. I projekten kommer Home Line™ levereras förprogrammerad och installeras i elcentraler från Alcadon AB. De aktuella lägenhetsprojekten innefattar drygt 100 bostäder och formell beställning förväntas läggas kring årsskiftet 2018/2019.
- I november 2017 slöts avtal med VästkustStugan AB med varumärket VästkustVillan och dotterbolaget Borohus. Avtalet innebär att Compare-IT:s smarta hem-paket erbjuds som standard i alla villor och fritidshus. Bolaget uppskattar att avtalet innebär ett årligt ordervärde på mer än fem Mkr. Lösningen levereras som standard från och med den 1 juni 2018 och fram tills dess som tillval.
- I slutet av november meddelades att Compare-IT integrerat sin smarta hem lösning mot fönster- och dörrtillverkaren Inwido. Sedan tidigare har Bolaget även integrerat lösningen mot Nibe (värmepannor) och ID-Lock (digitala lås).

- Compare-IT har under året även deltagit på elmässorna Elfact i Göteborg (maj 2017) och Elmässan i Stockholm (oktober 2017).
- Compare-IT har under året levererat kommersiell belysningsstyrning till flera projekt såsom P-Huset Hansa i Malmö, kvarteret Bilen för World Trade Center i Malmö och kvarteret Kristallen för nya Tingsrätten i Lund.
- Compare-IT tecknade avtal med Bysnickaren Förvaltnings AB med varumärkena Östkustvillan och Östkuststugan. Compare-IT:s smarta hem lösning ingår som standard i alla hus som levereras. Compare-IT:s produktserie Home Line™ ingår i standardpaketet och innefattar styrning av gemensamma utrymmen. Kunden har också möjlighet att välja en större konfiguration av Home Line™ med styrning även av alla sov- och badrum. Bolaget bygger mellan 5 och 10 hus per år och avser att utöka verksamheten till att också uppföra projekthus i form av kedje- och radhus.
- Compare-IT medverkade på Trähusdagarna 14-15 mars i Jönköping och etablerade fler kontakter med intressanta hustillverkare.
- Alcadon och Compare-IT ingick distributionsavtal, som innebär att Alcadon återförsäljer Compare-IT:s produkter till sina kunder i främst Norge och Sverige samt att man gör gemensamma leveranser till vissa projekt. Det kraftigt ökade intresset för smarta hem och fastigheter och potentialen i digitalisering skapar gemensamma affärsmöjligheter genom att erbjuda paketerade lösningar bestående av Compare-IT:s system installerade i Alcadons elcentraler. Första större, tidigare aviserade lägenhetsprojektet, görs i samarbete med Alcadon.
- Compare-IT Nordic AB genomförde en företrädesemission om cirka 9,5 Mkr, inklusive teckningsförbindelser. Emissionen tecknades till cirka 86 procent och cirka 89 procent av emissionsvolymen tecknades med företrädesrätt. Compare-IT tillfördes cirka 8,8 Mkr efter emissionskostnader om cirka 0,7 Mkr.
- Softhouse och Compare-IT har ingått ett strategiskt partnerskap för att ta fram en integrationsplattform för smarta fastigheter. I samband med företrädesemissionen investerade Softhouse Invest och tecknade drygt 13% av företrädesemission genom erhållande av teckningsrätter från huvudägarna. Softhouse är en välrenommerad IT-konsult som via Softhouse Invest investerar inom segment där man ser en stor utvecklingspotential.
- Nästa steg i samarbetet med Inwido togs i samband med att en gemensam demo-anläggning färdigställdes i Inwidos lokaler i Lund. Denna anläggning visar tydligt på en än mer komplett smarta hem lösning tillsammans med smarta handtag och sensorer för fönster och dörrar. Demo-anläggningen har hittills gästats av ett drygt hundratal intresserade inbjudna, såväl internt från Inwido som externa gäster. Efter sommaren kommer Compare-IT:s egna demoanläggning stå klar i Compare-IT:s lokaler i Lund.
- Compare-IT har fått en order på smart hem lösning och tillhörande tjänster till ett radhusprojekt med 50 stycken radhus, som uppförs av Väst kustStugan AB. Compare-IT:s smarta hem lösning ingår som standard i alla radhus som levereras. Compare-IT levererar till denna gruppbebyggelse en konfiguration från produktserien Home Line™ inklusive rök- och branddetektorer och vattenavstängningsfunktion.
- Nya uppdateringar av såväl iOS som Android samt Mina Sidor har lanserats.

# VD har ordet

---

## Kraftigt ökad fakturering

Compare-IT har under fjärde kvartalet fokuserat på att effektivt omsätta tecknade avtal i praktiken. Den starka byggmarknaden har inneburit längre ledtider för bygglov och andra tillstånd vilket i sin tur skapat ännu längre tid till faktisk order. Representanter från småhusmarknaden bedömer att ledtiderna har ökat med ca 50 %. Detta påverkar såklart Compare-IT:s fakturering, som blir ytterligare något förskjuten samtidigt som huskundernas orderstock byggs på. Trots detta har Compare-IT:s fakturering för helåret ökat med 51 % jämfört med föregående år.

När volymen skalar upp ökar behovet av att effektivisera processer och strukturer. I och med att installationer kommit igång i större utsträckning och slutkunderna börjar flytta in får vi viktig input från marknaden hur produkterna kan bli ännu bättre för installatörer och slutkunder. Mindre projekt för att minska kostnader, tydliggöra dokumentation och underlätta installation har initierats under perioden. Vi söker även en nära relation med de första slutkunderna för att fullt förstå deras användarupplevelse. Som tidigare aviserats finns ett ökat intresse för färdiga styrschåp och kompletta, smarta elcentraler. Det innebär att ordervärdet per sålt hus förväntas öka något mot tidigare aviserat.

Vi bedömer att mer än hälften av Sveriges hustillverkare mer eller mindre aktivt utvärderar olika smarta hem lösningar. Utifrån vår vetskap har totalt 20 stycken varumärken hos svenska hustillverkare valt att leverera en smart hem lösning som standard i sina hus. Av dessa 20 varumärken har Compare-IT tecknat avtal med 16 stycken, som erbjuder Compare-IT som standard. De 4 varumärken som valt andra lösningar som standard, har valt 3 olika leverantörer.

Glädjande är, att vi börjar komma in på gruppbebyggelser av radhus. Ett exempel är Väst kustStugan, med varumärket Väst kustVillan och dotterbolaget Borohus, som bygger 50 radhus med Compare-IT som standard på Hisingen, Göteborg. Per den 1 juni 2018 ingår Compare-IT:s smarta hem lösning som standard i alla Väst kustStugans villor och fritidshus. Bolaget bygger ca 300 hus och ca 300 projekthus per år.

Processen med lägenhetsprojekten, som uppförs av en större bostadsutvecklare, går enligt plan. Compare-IT har varit inbjudna att under ett informationsmöte med köparna till bostäderna, presentera smarta hem lösningen som ska installeras samt besvara frågor och funderingar från de framtida bostadsinnehavarna. Formell order förväntas kring årsskiftet.

Målbilderna för året på ett par hundra nya avtalade småhus kvarstår liksom planen att uppnå break-even under 2019. I enighet med företagets uttalade strategi utgör smarta hem vårt primära fokusområde och står för en allt större andel av fakturerat, under Q4 nästan 80%. Kommersiella belyningsprojekt är fortsatt ett sekundärt affärsområde, som tenderar att påverkas mindre av den cykliska byggbranschen.



**Vi är nu i en position där vi har ett riktigt starkt och bevisat kunderbudande på en marknad som blir alltmer redo för smarta hem och fastigheter.**



Danmark är en både intressant och tillgänglig marknad för oss. Compare-IT har beviljats bidrag i form av så kallade internationaliseringscheckar för att genomföra en marknadsundersökning.

Vi har vidare utvecklat vår affärsmodell för att ännu tydligare skapa intäktsmöjligheter från olika delar i försäljnings- och installationsprocessen samtidigt som vi ökar elinstallatörernas incitament och ger slutkunderna en större möjlighet till individuell anpassning. Mer om detta senare i rapporten.

Vi är nu i en position där vi har ett riktigt starkt och bevisat kunderbudande på en marknad som blir alltmer redo för smarta hem och fastigheter. Vi har utvecklat vår affärsmodell för att ytterligare öka våra intäktsströmmar. Vi står helt enkelt väl rustade för fortsatt tillväxt.

**Kerstin Lindkvist Toms**

**VD, Compare-IT Nordic AB**

# Bolagets verksamhet

## Affärsidé

*Compare-IT utvecklar, producerar och marknadsför lösningar för smarta hus som är kostnadseffektiva och användarvänliga.*

Compare-IT är ett lundabaserat teknikbolag med lång erfarenhet inom byggnadsautomation och lösningar för hemautomation, så kallade "smarta hem". Bolaget grundades 2005 och har verkat som rådgivare till flera av Sveriges största konsultföretag samt driftsatt flera stora projekt inom byggnadsautomation. Bolaget har sedan 2009/2010 utvecklats från att ha varit ett renodlat konsultföretag till att bli ett produktbolag med integrerade hård- och mjukvarulösningar för smarta hem och kommersiell belysningsstyrning. Compare-IT har utvecklat trådbundna färdigpaketerade styrsystem för smarta hem och kommersiella fastigheter, vilka sänker installations- och driftskostnaderna väsentligt i jämförelse med andra professionella alternativ. Sådana alternativ kräver normalt omfattande kunskaper och tidskrävande programmering av installatören vid driftsättning. Compare-IT tillhandahåller "out-of-the-box"-lösningar som sänker graden av komplexitet och reducerar kostnadsnivån vilket gör det möjligt även för den bredare massan att få smartare hem och fastigheter. Då Bolagets system är trådbundet lämpar det sig bäst vid nybyggnation eller vid omfattande renoveringar.

## Compare-IT:s lösning kombinerar det bästa ur tre världar



### TRÅDBUNDET ROBUST

Det är ett trådbundet system vilket ger hög driftsäkerhet och effektiv paketering för byggherrar. Det ger en hög kostnadskontroll och fungerar direkt vid inflyttning utan behov av programmering.



### TRÅDLÖST FLEXIBELT

Det går att komplettera systemet med trådlösa kringprodukter vilket ökar systemets flexibilitet och utbyggbarhet.



### MOLNUPPKOPPLAT ÖPPET OCH FRAMTIDSSÄKERT

Systemet är uppkopplat mot molnet vilket möjliggör integrationer med andra installationer i hemmet och ger ökad framtidssäkerhet då systemet kan uppdateras från distans i takt med att teknik och användarbehov förändras.

Compare-IT har även påbörjat utvecklingen för att kunna erbjuda relevanta digitala tjänster och strukturerad information till hustillverkare och fastighetsägare. Dessa digitala tjänster baseras på användardata som hämtas från installerade system.

Bolaget har en affärsmodell som baseras på försäljning till professionella avtalskunder såsom Svensk Husproduktion (med varumärkena LB-Hus och Nordiska Hus) och Väst kustStugan (med varumärket Väst kustVillan och dotterbolaget Borohus) men även till elinstallatörer. Bolaget erbjuder även vissa digitala tjänster till bostadsinnehavaren och fastighetsägaren. Det utgår ingen abonnemangskostnad för systemets grundfunktionalitet för den boende.

## Bolagets produkter och tjänster

Compare-IT har utvecklat en teknisk plattform bestående av hårdvara och mjukvara för styrning av mindre och medelstora fastigheter. Plattformen utgörs av ett flertal olika styrprodukter och tillbehör, som modulärt byggs ihop till ett system som är anpassat för till exempel en villa eller lägenhet. Flera olika fastighetsfunktioner kan integreras i systemet, däribland säkerhet, värme och ventilation.

Bolagets system är ett trådbundet installationsbussystem baserat på standarden ISO/IEC 14908-1 och installeras främst vid nybyggnation eller större renoveringar. Själva installationen sker genom att signalkablar dras via de normala kabelgångarna och kopplas till en elcentral med förprogrammerade funktioner. Då signalkablarna dras i samband med den ordinarie elinstallationen är merkostnaden för det extra arbete som installationen av Compare-IT:s system medför förhållandevis begränsad. När installationen är klar är det enkelt att strömsätta systemet och komma igång med det. Bolagets uppfattning, och som stöds vid dialoger med byggherrar, är att fast installerade trådbundna system även fortsättningsvis är att föredra vid nybyggnation.

Compare-IT:s lösningar går att anpassa beroende på vilken omfattning av styrning och funktioner som önskas. Samverkande funktioner kräver komplettering med exempelvis rörelsedetektorer och andra sensorer. Flera kunder väljer att fälla in en surfplatta i väggen för enkel och överskådlig kontroll.

Ett fast installerat trådbundet system ger en mycket hög driftssäkerhet och kan paketeras för att nå en optimal användarvänlighet. Det krävs ingen eftermontering och stör inte heller fastighetens estetiska utseende. Byggherren får en god överblick över vilken funktionalitet som finns och hur installationen har utförts.

Bolagets system kan kompletteras med trådlösa produkter från andra tillverkare. Det går till exempel att styra lampor från Philips Hue och IKEA Trådfri med systemet. Bolaget tillämpar en molninfrastruktur med öppet gränssnitt som kan samverka med kompletterande system och ger en ökad framtidssäkerhet då det enkelt går att uppdatera med mjukvara vid behov.

En betydande skillnad gentemot andra professionella styrsystem är att Compare-IT:s system inte kräver specialutbildad installatör för att driftsätta systemet. Normalt sett behöver annars ett styrsystem programmeras vid varje enskild installation. Compare-IT har lagt stort fokus på att tillhandahålla ett förprogrammerat system vilket ger en kostnadseffektiv driftsättning som är klar att användas nästan direkt. En driftsättning av ett mindre kontor tar mindre än 20 minuter att sätta igång efter utförd installation.

Compare-IT:s produktplattform består av två produktserier som adresserar olika marknader: Commercial Line™ är inriktad mot kommersiell belysningsstyrning medan Home Line™ riktar mot smarta hem. Produkterna har en integrerad mjukvara med automatadressering och förprogrammerad funktionalitet vilket utgör en så kallad "plug and play"-lösning.

Under hösten 2018 kommer Compare-IT att komplettera produktprogrammet med trådlösa produkter som slutkunden kan köpa direkt av Compare-IT via webbshoppen under kundens privata inloggning på Mina Sidor.



# Försäljning

---

## Försäljning 2017/2018

Vi kan konstatera att ingångna avtal börjar omsättas i order vilket var märkbart under 4e kvartalet då faktureringen ökade med 133 %. För helåret ökade faktureringen 51 %.

Mycket fokus under året har legat på att dels ta in nya avtal men också i stor uträkning på att genomföra ingångna avtal och säkerställa leveranser av god kvalitet. I detta arbete har det inkommit viktig input från marknaden, från elinstallatörer så väl som från slutkunder. Med denna input har vi arbetat för att göra erbjudandet ännu bättre och mer lättillgängligt. Förtydligade av manualer, mjukvaruuppdateringar och från augusti leverans av förplintade produkter möjliggör en enklare och snabbare installation.

Försäljningen av digitala tjänster ökade under föregående verksamhetsår och består i dagsläget främst av att elinstallatörerna säljer till fler dimrar till slutkunderna. Dessa dimrar aktiveras digitalt.

Compare-IT:s omsättning för 2017/2018 baseras på leverans av Compare-IT:s system till ett 100-tal hus, av dessa har drygt 60 levererats till Svensk Husproduktion, med varumärkena LB-Hus och Nordiska Hus. Övriga leveranser avser villaprojekt, enskilda styckehus, leveranser till andra avtalsskunder samt kommersiella projekt.

## Utvecklad affärsmodell för fler intäcksströmmar

Compare-IT har identifierat tre intäcksströmmar vid försäljningen av smarta hem lösningar till främst småhustillverkare:

- 1. Första** intäktssdelen kommer via försäljningen till hustillverkaren, som köper ett styrsystem eller en smart elcentral av Compare-IT. Nuvarande intäcksström.
- 2. Andra** intäktssdelen kommer från elinstallatören, som under ett tidsfönster på 1–2 månader under installationsfasen har möjlighet att sälja kompletterande tjänster till slutkunden, t ex trådlös komplettering, extra funktionalitet, anpassad programmering, aktivering av fler dimmers m m. På så sätt få slutkunden en mer anpassad lösning och elinstallatören får en intäktsmöjlighet utöver den från hustillverkaren förhandlade installationskostnaden.
- 3. Tredje** intäktssdelen kommer från slutkunden som har möjlighet att mot en kostnad t ex själv aktivera fler dimmers, få mer detaljerad analys av t ex energiförbrukning samt via webbshoppen i Compare-IT:s Mina Sidor köpa kompletterande trådlösa produkter.

På lite sikt tillkommer även en fjärde intäktssdel i och med att den digitala affären med hustillverkarna utvecklas och databaserade tjänster finns tillgängliga. Steg 2-3 börjar implementeras från hösten 2018 och steg 4 under första halvan av 2019. På motsvarande sätt kommer affärsmodellen och intäktssdelarna att utvecklas mot flerfamiljshus, där även fastighetsövergripande tjänster tillkommer. Detta ligger under 2019.

# Marknadsutsikt

---

Bostadsbyggandet i Sverige har planat ut något efter toppåret 2017 men bedöms att fortsätta öka i Danmark även under 2018. Trycket på att uppföra bostäder är fortsättningsvis högt och de ökade ledtiderna har byggt upp en stark pipeline. Byggkonjunkturen är fortsatt stark med stora offentliga investeringar och flaskhalsproblem har uppkommit vad gäller kvalificerad arbetskraft.<sup>1</sup> En möjlig konsekvens av att bostadsbyggandet planar ut är, att bostadsutvecklare behöver särskilja sig för att attrahera köparna. Det har under våren 2018 blivit tydligt att efterfrågan minskat kraftigt på dyrare bostadsrätter bl a baserat på rapporter från noterade bostadsutvecklare. Här kan Compare-IT:s smarta hem funktioner göra skillnaden mellan att få sälja eller inte. Samtidigt som efterfrågan på dyrare bostadsrätter minskar finns ett fortsatt stort behov av att bygga hyresrätter samt skolor och andra offentliga byggnader. Här har Compare-IT en väl bevisad lösning och möjlighet att ta affärer om bostadsbyggandet skulle minska mer märkbart. Fokus kvarstår dock på smarta hem och resurserna vänds i första hand mot detta segment.

Vi bedömer att hyresrätter kommer att öka i betydelse och kommer att vidareutveckla vår affärsmodell och paketering för att kunna erbjuda en attraktiv och lönsam smart hem lösning även i hyresfastigheter.

Smarta hem lösningar/Internet of Things på konsumentsidan ökar men inte riktigt i den takt som man har förväntat sig när man tidigare år bedömt exempelvis antalet uppkopplade enheter 2020.<sup>2</sup> På smarta hem sidan är en viktig orsak bristen på samordning och gemensam standard som i sin tur gör att systemen blir komplexa att sätta upp. Många av dagens system tenderar att vara intressanta främst för teknikintresserade som är beredd att lägga flera timmar på att få upp ett system. En annan aspekt är funktioner och lösningar som inte fokuserar på nytta. Människor är typiskt beredda att betala för trygghet och till viss del för komfort men mindre benägna att över tid betala för funktioner som möjligen är roliga men inte tillför så mycket nytta över tid.

Oavsett om det gått något långsammare initialt är utvecklingen given och IHS/Statista bedömer antalet uppkopplade apparater till 75 miljarder 2015 mot dagens ca 20 miljarder.

Ser man till bostadsmarknaden för nybyggnation i Sverige befinner sig marknaden fortfarande i sin linda och penetrationen av smarta hem lösningar är fortfarande låg. Det är dock enbart en tidsfråga innan alla nybyggda bostäder kommer att vara smarta. Compare-IT bedömer därmed att det finns en fortsatt stark efterfrågan på bolagets smarta hem lösningar. Ökade affärsmöjligheter på befintlig installerad bas skapar en kompletterande intäktsström, som är oberoende av byggkonjunkturen.

## Utvecklingen av erbjudandet

---

Oavsett segment är ett enkelt och intuitivt användargränssnitt och en god användarupplevelse helt avgörande för fortsatt framgång. Vår bedömning är att flertalet system fortfarande är för krångliga för vanliga användare att komma igång med. Slaget om smarta hem marknaden kommer bl. a att stå kring användarvänlighet och därför lägger vi mycket fokus på att kontinuerligt förbättra denna i nära samarbete med slutkunder. I möten med större bostadsutvecklare framkommer tydligt ett behov av just enkelheten vid användande samt komplettering av lösningen, men även enkelhet och effektivitet i samband med installation.

---

<sup>1</sup> Nordisk Byggkonjunktur 2017/2018 – Sveriges Byggindustrier

<sup>2</sup> DI Dimension maj 2018; Smarta Saker skyndar långsamt

Planen är att under 2018 ytterligare utöka vårt erbjudande med fler kompletterande integrationer och samarbeten inom IoT med fokus på hemmets fasta installationer. Samarbetet med Inwido är ett bra exempel på hur vi tillsammans kan erbjuda en än mer komplett lösning till slutkunden.

För oss är fortsatt fokus på relevanta funktioner i det smarta hemmet och funktioner som skapar nytta och trygghet utan att vara påträngande och ologiska att använda. Vi får ibland frågan varför vi t ex inte integrerar musikstyrning i vårt system. Svaret på den frågan är att vi ser att det finns ett antal andra funktioner som är mer relevanta och till större nytta över tid. Vår devis är att inte fokusera på teknik för de redan frälsta (Technology for geeks) utan att fokusera på teknik som på ett naturligt sätt hjälper människor i sin vardag. Då blir förståelse för användningen av och interaktionen med systemet av högsta vikt. Är det naturligt beteende att i normalfallet tända och släcka med en App eller hur givande är det i förlängningen att kunna ändra färgen på ljuset från grönt till rött? Vad som däremot högst sannolikt blir intressant framöver är hur vi kan använda ljus för att skapa miljöer som både kan motivera och lugna. Ljusstyrning för att aktivt kunna påverka vårt välmående används redan idag i viss utsträckning på skolor och kontor men kommer med teknikutvecklingen även att finnas i det smarta hemmet.

## Styrelse och VD

---



### **JEANETTE ANDERSSON, F. 1968. STYRELSEORDFÖRANDE**

Ekonomie magisterexamen från Lund universitet. Jeanette har en bakgrund som sälj- och marknadschef inom industri- och fastighetsautomation. Hon har även drivit entreprenörsbolag och är verksam inom riskkapitalbranschen i Skåne, däribland som rådgivare hos inkubatorn Minc och som medgrundare till Queen Invest. Hon är styrelseledamot i LU Holding. Jeanette är även medlem i Digitaliseringsrådet. Jeanette är arbetande ordförande i Compare-IT och ansvarar för Bolagets IR-frågor. Jeanette har varit medlem i Bolagets styrelse sedan 2013.



### **MATS NYBERG, F. 1968, STYRELSELEDAMOT**

Mats har lång erfarenhet från ledande befattningar och försäljning från framför allt IT-branschen. Mats har tidigare varit VD för DataConnect i mer än tio år och är idag verksam som affärsutvecklingschef och vice VD på Alcadon Group. Mats har varit medlem i Bolagets styrelse sedan 2017.



### **MARTIN STRANDQVIST, F. 1972. STYRELSELEDAMOT**

Dataingenjör från Växjö universitet. Martin är medgrundare och vice VD i Compare-IT. Martin har en bakgrund från olika teknikroller från bland annat Weidmüller, Eurolon och Compwell. Han har även varit teknikansvarig för installationsbussystem hos ÅF samt affärsområdeschef för affärsområdet Fastighetsautomation hos Netcoord. Martin har varit medlem i Bolagets styrelse sedan 2005.



### **JAN KARLANDER, F. 1969, STYRELSELEDAMOT**

Jan har varit verksam i familjeföretaget Agda Lön som såldes till Visma år 2012. Idag arbetar Jan med fastighetsförvaltning och investeringar i företrädesvis IT och cleantech. Jan har varit medlem i Bolagets styrelse sedan 2014.



### **ULF PERSSON, F. 1956, STYRELSELEDAMOT**

Ulf har över 30 års erfarenhet från ledande befattningar inom bland annat IT-, telekom-, och mobilindustrin med placeringar i Sverige, Tyskland och Storbritannien. Han har lett ett flertal internationella nyetableringar av lönsamma affärsverksamheter inom både B2B och B2C. Ulf har varit medlem i Bolagets styrelse sedan 2014.



### **JIMMY BJÖRKMAN, F. 1971. STYRELSESUPPLEANT**

Medgrundare och marknadschef i Compare-IT. Jimmy har en bakgrund som elkonsult och har varit verksam som konstruktör och teknikansvarig för installationsbussystem hos WO-Konsult. Jimmy har även varit affärsområdeschef för affärsområdet Installationsbuss hos ÅF. Jimmy har varit ledamot i Bolagets styrelse mellan åren 2005 till 2017. Under 2017 övergick Jimmy till att bli suppleant i styrelsen.



### **KERSTIN LINDKVIST TOMS, F. 1972. EXTERN VD**

Civilekonom från Högskolan i Halmstad. Kerstin har lång erfarenhet av strategi- och ledarutveckling samt säljträning. Hon har en bakgrund som försäljningschef för Gallagher Europe Group med ansvar för att bygga upp den svenska och danska verksamheten. Kerstin har även arbetat med kvalificerat försäljningsarbete och hållit i utbildningar inom området. Kerstin tillträdde som VD i Compare-IT den 1 januari 2017 och arbetade dessförinnan som säljkoordinator och vice VD i Bolaget.

# Finansiell information

## Aktiedata och ägare

Aktiekapitalet per den 30 april 2018 uppgick till 714 900 kr och antalet aktier till 7 149 00 stycken. Genomförd företrädesemission var inte officiellt registrerad 30 april. Efter emissionen uppgick aktiekapitalet till 868 775,40 kr fördelat på 8 687 754 aktier.

Samtliga aktier äger lika rätt till Bolagets tillgångar och vinst. En aktie medför 1 röst.

Bolagets aktier listades 3 maj 2017 på Aktietorget (numera Spotlight Stock Market).

## 10 största ägarna

Ägare	Antal aktier	% av kapital	% av röster
Jimmy Björkman Holdning AB	1 215 000	17,00	17,00
Martin Strandqvist Holding AB	1 213 474	16,97	16,97
Extrico AB	724 000	10,13	10,13
Jelifa AB	448 100	6,27	6,27
Poqvint AB	384 000	5,37	5,37
Kunder via Förs. bol Avanza Pension	320 169	4,48	4,48
Wolfie Tough Holding AB	235 400	3,29	3,29
Eber Holding AB	215 157	3,01	3,01
Kunder via Nordnet Pensionsförsäkring AB	166 726	2,33	2,33
Håkan Antonsson	140 900	1,97	1,97
	<b>5 062 926</b>	<b>70,82 %</b>	<b>70,82%</b>

\* Ägarförhållandena efter företrädesemissionen i mars 2018 var inte registrerade per 180430.

# Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Compare-IT Nordic AB (publ) 556689-5529, avger härmed årsredovisning för räkenskapsåret 2017-05-01 – 2018-04-30.

## Allmänt om verksamheten

Compare-IT är ett svenskt teknikbolag med lång erfarenhet inom byggnadsautomation och lösningar för smarta hem främst för nybyggnation.

Compare-IT har genom åren förvärvat en djup kompetens inom kommersiell belysningsstyrning och smarta hem lösningar med utgångspunkt i smart elinstallation. Bolagets unika koncept av förprogrammerade system gör att byggföretagen enkelt kan erbjuda kostnadseffektiva och användarvänliga smarta hemlösningar. Compare-IT fortsätter den offensiva marknadsatsningen att bygga ett ledande produktföretag för smartare hus.

## Organisation

Vid verksamhetsårets utgång uppgick antalet anställda i Bolaget till 10,25 personer.

## Ekonomisk översikt

Nedanstående finansiella information, med undantag från kassaflödesanalyserna, för verksamheten 2013-2018 är hämtade ur Bolagets räkenskaper. Räkenskaperna för 2013-2018 är reviderade av Bolagets revisor.

Helår (Tkr)	2017/2018	2016/2017	2015/2016	2014/2015	2013/2014
Nettoomsättning	3 539	2 336	2 943	1 672	1 427
Resultat efter finansiella poster	-6 766	-3 902	-1 083	-2 177	-503
Soliditet (%)	83	80	62	37	58
Kassalikviditet (%)	366	426	257	154	270

### Nyckeltalsdefinitioner

- Soliditet** Periodens utgående eget kapital dividerat med periodens utgående balansomslutning.
- Kassalikviditet** Summa omsättningstillgångar exklusive varulager i procent av kortfristiga skulder.

## Bolagets finansiella utveckling

Nettoomsättningen för helåret uppgick till 3 539 Tkr (2 336 Tkr).

- Fokus har varit på att omsätta ingångna avtal i praktiken. Tecknade avtal ger försäljning ca 6-12 månader efter undertecknat avtal.
- Huvudsaklig förklaring till att resultatet för 2017/2018 understiger föregående års resultat är nedskrivning av engångskaraktär av lager pga uppdatering av hårdvaran samt påbörjad avskrivning av balanserade utvecklingskostnader för Home Line™. Home Line™ börjat skrivas av från februari 2018 med 115 Tkr per månad.
- Bruttomarginalen är något lägre än förväntat för perioden främst beroende på att produktionskostnaderna är fortsatt högre än beräknat på grund av förseningen av Home Line™. Produktionsutvecklingen har därmed försenats och produkten tillverkades under året till en högre kostnad än ursprungligen förväntat. Det är viktigt att notera att marginalförsämringen inte beror på ökad prispress på marknaden utan fortsatt högre tillverkningskostnader är planerat. Detta kommer att rättas till under 2018/2019. Ökade andel digitala tjänster förväntas ytterligare påverka marginalen positivt.
- Föregående räkenskapsår byggdes lagret upp med 1 208 Tkr, under 2017/2018 minskade lagret med 569 Tkr. Detta beror till stor del på en lagernedskrivning av engångskaraktär relaterat till uppdatering av hårdvaran.
- Personalkostnader ökade med nästan 1,4 Mkr under räkenskapsåret jämfört med föregående år främst genom en ökad satsning på försäljning.
- Övriga externa kostnader ökade ca 1,1 Mkr under räkenskapsåret, främst beroende på ett fortsatt starkt fokus på produktutveckling.

## Finansiell ställning och likviditet

Vid periodens utgång uppgick Bolagets likvida medel till 9 671 Tkr (106 Tkr). Per den 30 april 2018 uppgick de övriga kortfristiga fordringarna till 1 486 Tkr (12 233 Tkr, varav fordringarna utgörs huvudsakligen av fordringar för aktielikvid på 12 060 Tkr som erhöles den 3 maj 2017).

Bolaget genomförde i september 2016 en nyemission, en private placement, på 4,8 Mkr med ett teckningsåtagande på lika mycket, inför en notering på Aktietorget våren 2017. Nyemissionen ökade antalet delägare till 39 st.

Bolaget genomförde därefter planenligt en publik spridningsemission under april 2017 om 10+2 Mkr. Emissionen övertäckades 8,5 gånger och Bolaget utnyttjade övertäckningsoptionen om 2 Mkr och tog in 12 Mkr i nytt kapital (netto ca 11 Mkr efter emissionskostnader). Bolaget noterades på Aktietorget den 3 maj 2017.

Bolaget genomförde en företrädesemission under mars 2018 om cirka 9,5 Mkr. Genom emissionen nyemitterades 1 538 754 aktier och aktiekapitalet ökade med 153 875,40 kr. Efter företrädesemissionen uppgår aktiekapitalet till 868 775,40 kr fördelat på 8 687 754 aktier.

## **Bolagsstyrning**

### **Årsstämma**

Alla aktieägare som är registrerade i aktieägarregistret den 21 augusti 2018 och anmäler sitt deltagande till Bolaget enligt utfärdad kallelse har rätt att delta i förhandlingar på årsstämman. Årsstämman avseende räkenskapsåret 2017/2018 äger rum den 27 augusti 2018 kl. 15.00 i Bolagets lokaler på Åkergränden 7 i Lund.

### **Styrelsen**

Styrelsen bestod vid utgången av 2017 av fem ordinarie ledamöter och en suppleant samt en adjungerad ledamot.

### **Styrelsearbetet**

Styrelsen har genomfört 9 protokollförda möten under året. Frågor som behandlats är strategi och långsiktig inriktning, finansieringsfrågor, rapportering samt informations- och kommunikationsfrågor. Utöver protokollförda möten har styrelsens ordförande och övriga styrelseledamöter haft kontinuerlig kontakt med Bolagets VD. Styrelsen får kontinuerliga rapporter om Bolagets resultat och ställning enligt fastställd rapporteringsinstruktion. Styrelsen svarar för Bolagets organisation och förvaltning och bedömer löpande Bolagets ekonomiska situation. Styrelsen har antagit en skriftlig arbetsordning som innehåller regler och riktlinjer för arbetsfördelning mellan styrelsen och VD. Bolaget omfattas för närvarande inte av svensk kod för bolagsstyrning och har inte heller beslutat tillämpa koden på frivillig grund. Styrelsen kommer att följa utvecklingen och kan om så finns behov införa de delar som blir tillämpliga på ett bolag i dess storlek.

Företagets säte är Skåne län, Lund kommun



## Förslag till disposition av vinst

Till årsstämman förfogande står:

(Belopp Tkr)	
Överkursfond	28 310
Erhållna aktieägartillskott	1 050
Balanserad Vinst	-12 272
Årets Resultat	-6 766
<b>Totalt</b>	<b>10 322</b>

Styrelsen föreslår att vinsten disponeras enligt följande:

Årets förlust balanseras och i ny räkning överföres: 10 322

## Bolagets förändring av eget kapital

Alla belopp i tusentals kronor	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Fond för utvecklingsavgifter	Överkursfond	Balanserat förlust	Aktieägartillskott	Årets resultat	Totalt eget kapital
<b>Ingående eget kapital 2017-05-01</b>	<b>715</b>		<b>2010</b>	<b>19 519</b>	<b>-5 374</b>	<b>1 050</b>	<b>-3 902</b>	<b>14 017</b>
Resultatdisp. enl. årsstämman beslut					-3 902		3 902	0
Överföring fond för utvecklingsutgifter			2 996		-2 996			0
Fondemission								
Nyemission		154		8 791				8 945
Periodens resultat							-6 766	-6 766
<b>Utgående eget kapital 2018-04-30</b>	<b>715</b>	<b>154</b>	<b>5 006</b>	<b>28 310</b>	<b>-12 272</b>	<b>1 050</b>	<b>-6 766</b>	<b>16 196</b>

## Resultaträkning

Alla belopp i tusentals kronor	Not	2017-05-01 - 2018-04-30	2016-05-01 - 2017-04-30
<b>Rörelsens intäkter</b>			
Nettoomsättning		3 539	2 336
Förändring av lager av produkter i arbete, färdiga varor och pågående arbete för annans räkning		-569	1 208
Aktiverat arbete för egen räkning		662	628
Övriga rörelseintäkter	3	141	289
<b>Totala intäkter</b>		<b>3 773</b>	<b>4 461</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Handelsvaror		-1 674	-2 598
Övriga externa kostnader	1, 2	-2 861	-1 712
Personalkostnader	4	-5 374	-4 017
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	5	-602	8
Jämförelsestörande poster		0	-1
<b>Totala kostnader</b>		<b>-10 511</b>	<b>-8 320</b>
<b>Rörelseresultat</b>		<b>-6 738</b>	<b>-3 859</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Ränteintäkter		0	0
Räntekostnader		-28	-42
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>-6 766</b>	<b>-3 902</b>
<b>Resultat per aktie baserat på antal aktier vid respektive bokslutsdag</b>		<b>-0,78</b>	<b>-0,55</b>
<b>Antal aktier</b>		<b>8 687 754</b>	<b>7 149 000</b>

## Balansräkning - Tillgångar

Alla belopp i tusentals kronor	Not	2018-04-30	2017-04-30
<b>Anläggningstillgångar</b>	5		
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	6	6 166	3 457
<b>Summa immateriella anläggningstillgångar</b>		<b>6 166</b>	<b>3 457</b>
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>			
Inventarier, verktyg och installationer	7	60	105
<b>Summa materiella anläggningstillgångar</b>		<b>60</b>	<b>105</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>6 226</b>	<b>3 562</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<i>Varulager m.m.</i>			
Varor under tillverkning		1 246	342
Färdiga varor och handelsvaror		700	935
Förskott till leverantörer		156	0
<b>Summa varulager</b>		<b>2 102</b>	<b>1 277</b>
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		1 141	226
Aktuell skattefordran		0	26
Övriga fordringar		33	12 233
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	9	312	168
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>		<b>1 486</b>	<b>12 653</b>
<b>Kassa och bank</b>		<b>9 671</b>	<b>106</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>13 259</b>	<b>14 036</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>19 485</b>	<b>17 598</b>

## Balansräkning - Eget kapital och skulder

Alla belopp i tusentals kronor	Not	2018-04-30	2017-04-30
<b>Eget kapital</b>			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	10	715	715
Pågående nyemission (ej registrerad aktiekapital)		154	
Fond för utvecklingsavgifter		5 006	2 010
<b>Summa bundet eget kapital</b>		<b>5 875</b>	<b>2 725</b>
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		28 310	19 519
Balanserad vinst		-12 272	-5 375
Erhållet aktieägartillskott		1 050	1 050
Årets resultat		-6 766	-3 902
<b>Summa fritt eget kapital</b>	11	<b>10 322</b>	<b>11 292</b>
<b>Summa eget kapital</b>		<b>16 197</b>	<b>14 017</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut	8, 12	229	585
Övriga långfristiga skulder			
<b>Summa långfristiga skulder*</b>		<b>229</b>	<b>585</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut	12	178	22
Leverantörsskulder		1 559	1 454
Aktuell skatteskuld		3	0
Övriga skulder		215	200
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	13	1 095	1 320
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>3 050</b>	<b>2 996</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>19 485</b>	<b>17 598</b>
<b>Ställda säkerheter och ansvarsförbindelser</b>			
Ställda säkerheter		600	600
Ansvarsförbindelser		Inga	Inga

\* Omklassificering av långfristig skuld till kortfristig skuld

## Bolagets kassaflödesanalys

Alla belopp i tusentals kronor	2017-05-01 - 2018-04-30	2016-05-01 - 2017-04-30
<b>Den löpande verksamheten</b>		
Rörelseresultat	-6 738	-3 859
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet: Avskrivningar enligt plan	602	-8
Finansiella intäkter	0	0
Finansiella kostnader	-28	-42
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>	<b>-6 164</b>	<b>-3 909</b>
<b>Kassaflöde från förändring av rörelsekapitalet</b>		
Ökning (-) resp minskning (+) av rörelsefordringar	10 210	-12 959
Ökning (+) resp minskning (-) av rörelseskulder	166	2 377
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>4 212</b>	<b>-14 491</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>		
Förvärv av anläggningstillgångar	-3272	-2 105
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-3272</b>	<b>-2 105</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>		
Nyemission	8 945	15 630
Amorteringar / Upptagna lån	-320	-205
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>8 625</b>	<b>15 425</b>
<b>Ökning/minskning av likvida medel</b>	<b>9 565</b>	<b>-1 171</b>
<b>Likvida medel vid årets början</b>	<b>106</b>	<b>1277</b>
<b>Likvida medel vid årets slut</b>	<b>9 671</b>	<b>106</b>

# Redovisningsprinciper

---

## Allmänna upplysningar

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Redovisningsprinciper är oförändrade jämfört med föregående år.

## Värdering av tillgångar och skulder

Fordringar har upptagits till de belopp varmed de beräknas inflyta. Övriga tillgångar och skulder har upptagits till anskaffningsvärden där inget annat anges.

Fordringar och skulder i utländsk valuta har värderats till balansdagens kurs. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i rörelseresultatet medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

## Intäktsredovisning

Intäkter har tagits upp till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras Bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

## Anläggningstillgångar

Immateriella och materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuella nedskrivningar.

## Leasingavtal

Företaget redovisar samtliga leasingavtal, såväl finansiella som operationella, som operationella leasingavtal. Operationella leasingavtal redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden

## Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättning efter avslutad anställning (pension). Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

## Pensioner

Företaget har endast förmånsbestämda pensionsplaner där en pensionspremie betalas och redovisar dessa planer som avgiftsbestämda planer i enlighet med förenklingsregeln i BFNAR 2012:1 (K3).

# Noter

## NOT 1: LEASINGAVTAL

Leasingkostnader avseende leasingavtal, uppgår till 264 Tkr (140 Tkr). Framtida leasingavgifter, för icke uppsägningsbara leasing avtal, förfaller till betalning enligt följande:

Alla belopp i tusentals kronor	2017/2018	2016/2017
Inom ett år	175	178
Senare än ett år men inom fem år	253	152
Senare än fem år	0	0

## NOT 2: ARVODE TILL REVISORER

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

Alla belopp i tusentals kronor	2017/2018	2016/2017
Parsells Revisionsbyrå AB		
Revisionsuppdrag	65 000	55 000

## NOT 3: ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER

Alla belopp i tusentals kronor	2017/2018	2016/2017
Statliga bidrag	141	289

## NOT 4: PERSONAL

Alla belopp i tusentals kronor	2017/2018	2016/2017
<b>Medelantal anställda</b>		
Medelantal anställda bygger på av bolaget betalad närvarotimmar relaterad till en normal arbetstid	11,4	8,4
<b>Medel antal anställda:</b>		
Kvinnor	1,6	1,5
Män	9,8	6,9
Totalt	11,4	8,4
<b>Löner och ersättningar</b>		
Löner, ersättningar, sociala kostnader och pensionskostnader har utgått med följande belopp:		
Styrelse, ledning och verkställande direktören	1 278	1 200
Övriga anställda	2 724	1 728
Totalt	4 002	2 928
varav styrelsearvode	155	210
Sociala avgifter enligt lag och avtal	1 245	921
Pensionskostnader, styrelse, ledning och verkställande direktören	21	13
Pensionskostnader övriga anställda	21	14
Totalt sociala avgifter och pensionskostnader	1 287	948
Totalt löner, ersättningar, sociala avgifter och pensionskostnader	5 289	3 878
<b>Könsfördelning bland ledande befattningshavare</b>		
Andel män i styrelsen	83%	83%



## NOT 5: AVSKRIVNINGAR OCH NEDSKRIVNINGAR

Anläggningstillgångar skrivs av enligt plan över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde. Följande avskrivningsprocent tillämpas:

Alla belopp i tusentals kronor	2017/2018	2016/2017
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>		
Balanserade utgifter för forskning och utvecklingsarbeten	20%	20%
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>		
Inventarier, verktyg och installationer	20%	20%
Datorer	33%	33%

## NOT 6: BALANSERADE UTGIFTER FÖR FORSKNING OCH UTVECKLINGSBETEN OCH LIKNANDE ARBETEN

Alla belopp i tusentals kronor	2017/2018	2016/2017
Ingående anskaffningsvärden	4242	2 232
Inköp	3271	2 010
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	7 513	4 242
Ingående avskrivningar	-784	-825
Årets avskrivningar	-563	40
Utgående de ackumulerade avskrivningar	-1 347	-784
Utgående redovisat värde	6 166	3 457

## NOT 7: INVENTARIER, VERKTYG OCH INSTALLATIONER

Alla belopp i tusentals kronor	2017/2018	2016/2017
Ingående anskaffningsvärden	201	105
Inköp	0	95
Försäljning/utrangeringar	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	201	201
Ingående avskrivningar	-96	-63
Försäljning/utrangeringar	0	0
Årets avskrivningar	-46	-33
Utgående de ackumulerade avskrivningar	-142	-96
Utgående redovisat värde	59	105

## NOT 8: STÄLLDA SÄKERHETER

Alla belopp i tusentals kronor	2017/2018	2016/2017
För skulder till kreditinstitut:		
Företagsinteckningar	600	600

## NOT 9: FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH UPPLUPNA INTÄKTER

Alla belopp i tusentals kronor	2017/2018	2016/2017
Förutbetalda leasingkostnader	18	18
Förutbetalda mäskostnader	7	31
Förutbetalda försäkringskostnader	23	9
Upplupna intäkter sjukbidrag	0	41
Upplupna krediteringar leverantör	187	63
Övriga förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	78	5
Totala förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	313	168

## NOT 10: ANTAL AKTIER

Antal i tusental	2017/2018	2016/2017
Antal / värde vid årets ingång	7 149	1 377
Nyemission 2016-06-01		94
Nyemission 2016-09-02		312
Aktiesplit 1:3000		3 566
Noteringsemission 2017-01-20		1 800
Nyemission 2018-02-15	1 539	
Antal / värde vid årets utgång	8 688	7 149

## NOT 11: DISPOSITION AV VINST ELLER FÖRLUST

Alla belopp i tusentals kronor	2017/2018	2016/2017
Förslag till vinstdisposition Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel:		
Överkursfond	28 310	19 519
Balanserad vinst	-12 272	-5 375
Erhållet aktieägartillskott	1 050	1 050
Årets resultat	-6 766	-3 902
	10 322	11 292
Disponeras så att i ny räkning överföres	10 322	11 292

## NOT 12: LÅNGFRISTIGA SKULDER

Alla belopp i tusentals kronor	2017/2018	2016/2017
Amortering inom 1 år	178	22
Amortering 2 till 5 år	229	585
Amortering efter 5 år		

## NOT 13: UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

Alla belopp i tusentals kronor	2017/2018	2016/2017
Upplupna löner inklusive semesterlöner	420	332
Upplupna sociala avgifter	132	195
Upplupna emissionskostnader		570
Övriga interimsskulder	543	223
<b>Totalt</b>	<b>1095</b>	<b>1320</b>

## Risker och osäkerhetsfaktorer

Det finns, utöver generell osäkerhet relaterad till utvecklingsverksamhet, förseningar i certifieringsprocessen och vid kliniska studier, inga kända tendenser, osäkerhetsfaktorer, potentiella faktorer eller andra krav, åtaganden eller händelser som kan förväntas ha en väsentlig inverkan på Bolagets framtidsutsikter.

# Kommande informationstillfällen

Delårsredogörelse kvartal 1 för 2018/2019:	14 september 2018
Halvårsrapport för 2018/2019:	14 december 2018
Delårsredogörelse kvartal 3 för 2018/2019:	15 mars 2019
Bokslutskommuniké för 2018/2019:	14 juni 2019

## Årsstämma

Årsstämma kommer att äga rum i Compare-IT Nordic ABs lokaler den 27 augusti 2018, kl 15:00 - 16:30 på Åkergränden 7, Lund. Årsredovisningen kommer finnas tillgänglig på Bolagets hemsida ([www.compare-it.se](http://www.compare-it.se)) för nedladdning från och med 3 augusti, 2018.

### Vid frågor vänligen kontakta:

**Kerstin Lindqvist Toms**

VD, Compare-IT Nordic AB  
Telefon: 0733-190 630  
E-post: [kerstin@compare-it.se](mailto:kerstin@compare-it.se)

**Adress:**

Compare-IT Nordic AB (publ)  
Åkergränden 7  
226 60 Lund

Denna information är sådan information som Compare-IT Nordic AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 3 augusti 2018.

# Underskrifter

---

Lund den 2 augusti, 2018

Compare-IT Nordic AB (publ)

**Jeanette Andersson**  
Styrelseordförande

**Mats Nyberg**  
Styrelseledamot

**Martin Strandqvist**  
Styrelseledamot

**Jan Karlander**  
Styrelseledamot

**Ulf Persson**  
Styrelseledamot

**Jimmy Björkman**  
Styrelsesuppleant

**Kerstin Lindkvist Toms**  
VD

Vår revisionsberättelse har angivits den \_\_\_\_ augusti 2018.

**Parsells Revisionsbyrå AB**

Jan Hamberg  
Auktoriserad revisor